

Деркач Т. В.

*кандидат географических наук,
доцент кафедры менеджмента*

Международного гуманитарного Университета (Одесса)

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ГЛОБАЛИЗАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация. Статья посвящена исследованию основных составляющих процессов глобализации, их воздействия на мировую экономику. Проанализированы основные тенденции глобализации мировой экономики на стыке XX-XXI столетий. Исследованы важнейшие направления глобализации: финансовая глобализация, глобализация деятельности ТНК, либерализация мировой торговли, регионализация мировой экономики, переход ведущих стран к информационной экономике, поляризация (глобализация как фактор усиления неравенства между странами мира).

Ключевые слова: мировая экономика, глобализация, либерализация, финансиализация, постиндустриализация, поляризация, регионализация.

Постановка проблемы. Одной из важнейших особенностей развития современного мира является глобализация мировой экономики, приводящая к усилению взаимозависимости национальных экономик. Весь мир становится ареной деятельности ведущих транснациональных корпораций (ТНК), углубляется международное разделение труда, многократно возрастают объемы, динамика и значение внешней торговли и международных экономических отношений. Углубление экономической интеграции на основе нового уровня развития производительных сил составляет суть экономической глобализации.

Процесс глобализации оказал сильное воздействие на характер функционирования мировой экономики и привел к большей открытости экономических систем отдельных государств, интенсификации региональных интеграционных процессов.

Становится чрезвычайно актуальной исследовательской задачей анализ влияния глобализации на экономическое неравенство стран и регионов мира.

Анализ последних публикаций и исследований. Теория глобализации, появившаяся сравнительно недавно — в 80-х годах прошлого века, продолжает активно развиваться. Наиболее значимыми работами можно признать труды Булатова А.С., Герчиковой И.Н., Стиглица Д., Тоффлера Э., Хаймера С.Т., Левита, К. Омаэ, В. Иноземцева. Исторический анализ процессов глобализации, в том числе, в аспекте экономического неравенства между

странами мира, проводили А. Мэддисон (A. Maddison), Дж. Уильямсон (J. Williamson), П. Кругман (P. Krugman), А. Венейблз (A. Venables).

Цель статьи. Состоит в выявлении основных составляющих и направлений процессов глобализации на современном этапе перехода к единому мировому рынку.

Изложение основного материала Важнейшими направлениями глобализации являются финансовая глобализация, глобализация деятельности крупнейших международных компаний, интенсификация и изменения в мировой торговле, регионализация экономики, а также переход ведущих стран к информационной экономике.

Главными субъектами процесса глобализации мировой экономики являются транснациональные компании. Именно ТНК играют ведущую роль в развитии мирохозяйственных связей путем реализации глобальных стратегий, объединяющих национальные, региональные и мировые рынки. В ТНК превратились все крупнейшие компании мира, так как помимо экспорта товаров и услуг они обычно занимаются производством этой продукции за рубежом, если это выгоднее экспорта. Транснациональные банки (ТНБ) как разновидность ТНК не только сопровождают нефинансовые ТНК в их деятельности, но играют самостоятельную роль в глобализации, формируя огромные потоки ценных бумаг и кредитов между странами [5].

Открытие национальных экономик внешнему миру отражается во всех формах их внешнеэкономических связей. Индикаторами этого являются показатели глобализации национальной экономики [1]:

— во внешней торговле это экспортная квота и импортный тариф. Первый индикатор характеризует отношение идущей на экспорт продукции ко всей производимой в стране продукции и берется из системы национальных счетов. Импортный тариф характеризует открытость национальных рынков для иностранных конкурентов;

— в международной торговле (обмене) знаниями растет соотношение между импортом знаний и объемом ВВП. Об этом говорит соотношение между импортом роялти и лицензий в страну и её ВВП;

— о значении иностранного капитала для национальной экономики говорит ряд показателей,

в том числе соотношение между ввозом иностранного капитала и ВВП. Заметим, что это соотношение в годы рецессии и вялой конъюнктуры падает, а также что большие экономики меньше зависят от импорта капитала, чем малые.

— международную миграцию рабочей силы статистически трудно выделить из всей международной миграции, но можно использовать долю иммигрантов во всем населении. Более репрезентативным был бы такой показатель, как доля приехавших на постоянную и временную работу во всей численности экономически активного населения страны, однако обычно он представлен только оценками.

Глобализация несёт для национальной экономики положительные, отрицательные и двойкие последствия. К первым следует отнести рост возможностей для ускорения экономического роста, ко вторым — деформации экономического развития страны, к третьим — усиление её зависимости от конъюнктуры глобальной экономики.

Больше всего от глобализации выигрывают страны с открытой экономикой и как доказательство приводится высокая корреляция между открытостью экономики и темпами экономического роста. Самая передовая экономика XIX ст. — британская — была и самой открытой, а старавшиеся догнать ее американская и германская экономики имели импортные пошлины на готовые изделия в размере нескольких десятков процентов, которые они снижали лишь по мере роста своей международной конкурентоспособности.

Деформация экономического развития страны может происходить из-за опережающего развития в ней, под влиянием внешнего спроса, не самых передовых (но конкурентоспособных на мировом

рынке) отраслей, в результате чего уровень экономического развития страны может даже понижаться, а от глобализации выигрывают лишь связанные с этими отраслями слои населения и регионы [5].

Что касается конъюнктуры глобальной экономики, то мировые экономические кризисы сильнее тормозят развитие стран — активных участников глобальной экономики, хотя в годы улучшения глобальной конъюнктуры их доходы быстро возрастают, т.к. экономика становится менее зависимой от внутренней конъюнктуры и более зависимой от внешней. Отрицательные следствия кризисов присущи менее развитым странам, для которых главной целью экономической политики является повышение уровня экономического развития и поэтому они стремятся развивать передовые и новые для них, но часто неконкурентоспособные в условиях глобализации отрасли, в том числе методами протекционизма. Протекционизм для защиты от негативных последствий глобализации используют и развитые страны для защиты своих передовых отраслей, конкурирующих с другими развитыми странами (примером может быть авиакосмическая промышленность США), так и для защиты своих традиционных отраслей, конкурирующих с менее развитыми странами (примером может быть сельское хозяйство ЕС). В результате экономические интересы страны требуют от нее в условиях глобализации нахождения оптимального баланса между протекционизмом и открытой экономикой [1].

В последние десятилетия роль государства в национальной экономике, особенно развитых стран, снижалась. В то же время государственное регулирование экономики (государственное вмешательство в экономику) на протяжении большей

Таблица 1

Показатели открытости национальной экономики в 2011 г. (по странам) [1]

Страны и интеграционные объединения	Отношение экспорта к ВВП по ППС, %	Среднеарифметическая величина импортного тарифа по режиму наиболее благоприятствуемой нации, % от стоимости ввозимых товаров	Соотношение импорта иностранного капитала и ВВП, % **	Доля иммигрантов в населении, % **
США	9,7	3,5	4,7****	13,8
ЕС	13,2*	5,3	9,7*	13,2*
Япония	18,2	5,3	- 1,5***	1,7
Китай	16,9	10,0	6,8	0,1
Индия	6,9	12,6	5,8	0,4
Бразилия	11,4	13,7	7,3	0,4
ЮАР	17,9	7,7	4,7	3,7
Россия	...			
Турция	10,8	9,6	7,4	1,9
Мексика	19,8	8,3	6,6	0,6
Саудовская Аравия	52,6	4,9	4,9	26,6

*Только Германия (при расчете отношения экспорта к ВВП берется только экспорт вне ЕС)

**2010г.

***Знак «-» означает превышение оттока ранее ввезённого капитала над его притоком

****Оценка

части XX ст. (от начала Первой мировой войны до 1980-х гг.) лишь нарастало — росли госрасходы, возрастали размеры госсектора. Провалы экономической политики правительств в развитых странах из-за чрезмерных госрасходов (вспышка инфляции в 1970-1980-е гг., финансовый кризис в ряде стран ЕС из-за роста госдолга), невысокая эффективность госсектора и крах социалистической системы с ее сильным госрегулированием обусловили в конце XX начале XXI вв. противоположную тенденцию — к ослаблению масштабов госрегулирования. От госрасходов требуют сокращения (по крайней мере, относительно ВВП), национализация сменяется приватизацией, т.е. приводит к процессу либерализации экономической деятельности (дерегулирование).

В развитых странах доля госрасходов в ВВП после длительного роста (в 1870 г. она составляла 8%, а 1980 г. — 44%) постепенно стабилизировалась (в 1990 г. — 46%, 2000 г. — 44%), если судить по среднеарифметическому показателю госрасходов в ВВП шести ведущих развитых странах. В нашем столетии эта доля сокращалась, затем подскочила во время последнего экономического кризиса (до 46% по семи ведущим развитым странам в 2009 г.), но потом вновь стала уменьшаться (до 43% в 2013 г. и, по прогнозу МВФ, до 41,5% в 2018 г.). Тенденция к стабилизации госрасходов объясняется невозможностью сокращения основной части госрасходов развитых стран — в их бюджетах две трети расходов приходится на социально-культурную сферу, которая вырабатывает главный для этих стран капитал — человеческий. В странах с переходной экономикой, например, в России доля госрасходов по отношению к ВВП возросла во время последнего экономического кризиса с 31% до 41% и вновь должна уменьшаться по прогнозу МВФ, до 34% в 2018 г., при этом в Китае доля госрасходов постепенно растёт с 18 до 23% к 2018 г.

Внешнеэкономическая либерализация, является ключевой предпосылкой глобализации — без либе-

рализации международных экономических отношений глобализация национальных экономик была бы невозможна. Поэтому показателями/результатами внешнеэкономической либерализации являются те же, что у глобализации (табл. 1).

В развитых странах внешнеэкономическая либерализация началась раньше внутриэкономической — еще в 1950-1960-е гг. В менее развитых странах внешнеэкономическая либерализация началась позже, чем в развитых и уровень либерализации здесь ниже. Причина в их более низкой международной конкурентоспособности, что заставляет менее развитые страны поддерживать протекционистские ограничения на более высоком уровне. Поэтому перспективы внешнеэкономической либерализации в мире будут все больше зависеть от того, насколько будет повышаться уровень конкурентоспособности ведущих менее развитых стран — БРИКС, Мексики, Аргентины, Турции, Ирана, Индонезии.

Важной составляющей внешнеэкономической либерализации является замена национального госрегулирования частного бизнеса наднациональным. Это усиление глобального экономического регулирования для всех стран мира, а для стран-участниц интеграционных объединений это также рост регулирования на уровне этих объединений.

Что касается финансового капитала, то спрос на реальный капитал в постиндустриализирующихся и особенно постиндустриализированных странах растет медленно (активная индустриализация в них уже прошла), и поэтому все большая часть нового капитала остается финансовым капиталом и не превращается в реальный т.е. происходит финансовая специализация экономики.

Уровень постиндустриализации национальной экономики определяются рядом показателей: структура ВВП, размах НИОКР, уровень доступа населения к информации и образованию, объемы финансового капитала (табл. 2).

Таблица 2

Показатели постиндустриализации в 2011г. (по странам) [1]

	Соотношение трех секторов, в процентах от ВВП	Расходы на НИОКР, в процентах к ВВП	Численность пользователей интернета, на 100 чел. населения	Продолжительность обучения одного взрослого, лет	Финансовый капитал (облигации, акции и банковские активы), в процентах к ВВП
США	1:20:79	2,8	74	13,1	424
Германия	1:28:71	2,8	83	11,8	325
Япония	1:29:73	3,4	74	11,6	550
Китай	10:46:43	1,5	34	8,2	252*
Индия	18:27:55	0,8	8	5,1	252*
Бразилия	6:25:69	1,1	41	7,5	149**
ЮАР	3:31:66	0,9	12	8,6	117****
Россия	5:33:62	1,3	43	11,5	104***

*В целом по менее развитым странам Азии, кроме Ближнего и Среднего Востока

**В целом по Латинской Америке

*** В целом по СНГ и не входящим в зону евро странам ЦВЕ

****В целом по Африке южнее Сахары

Постиндустриализация, также как до этого индустриализация, меняет отраслевую структуру национальной экономики. Переход к индустриальной стадии не вызывал сворачивания главного тогда первичного сектора, который тоже, пусть с задержкой, индустриализировался, и в результате меньшее количество работников в первичном секторе стало производить намного большее количество продукции. Переход к следующей стадии — постиндустриальной — сопровождался постиндустриализацией, прежде главного, вторичного сектора: растёт наукоёмкость многих отраслей промышленности и строительства, повышается их информационно-коммуникационное обеспечение, растёт уровень образования их работников. Одновременно, как и на предыдущей стадии, идет отказ от выпуска простых продуктов и происходит специализация развитых стран на более сложной продукции за счет импорта более простой из тех менее развитых стран, которые приступают к индустриализации (Индия) или находятся на ее пике (Китай). В американской экономике произошло вымывание из промышленности целых отраслей за счет замещения их импортной продукцией, в том числе произведенной на зарубежных филиалах американских ТНК, но темпы замещения простой и среднего уровня сложности продукции не сопровождалось адекватным наращиванием выпуска американской наукоёмкой продукции. Решением этой проблемы является реиндустриализация, т.е. новое развитие промышленности в странах, прошедших стадию индустриализации. При этом реиндустриализация этих стран означает превращение производства в наукоёмкое и высокопроизводительное. Примером может быть автомобильная промышленность и в целом машиностроение Германии [1].

Рост расходов на НИОКР (инновации) поддерживают экономический рост, стимулируя предложение новой продукции. Однако проблема заключается в том, с какой скоростью наращивать расходы на НИОКР. С одной стороны, они должны сопровождаться отдачей в виде предложения новых знаний, с другой — это предложение должно соответствовать спросу на знания в стране. Примером первого аспекта проблемы является Япония, в которой повышение расходов на НИОКР не обеспечило стране в последние два десятилетия хорошие для развитой страны темпы. Примером второго аспекта может быть Россия, в которой низкий уровень конкуренции, что тормозит тягу предпринимателей к инновациям, а в результате их спрос на результаты отечественных НИОКР и их финансирование НИОКР невысок.

Финансализация даёт обществу свободный капитал, возможности использовать его не только на экономические, но и на социальные цели

(социальные трансферты, социально-ориентированные отрасли), позволяет активно экспортировать и импортировать капитал. Одновременно финансовый капитал приобретает все большую самостоятельность, отрываясь от движения реального капитала. Основной причиной возросшей финансиализации является переход развитых стран от индустриальной стадии к постиндустриальной с ее меньшим спросом на инвестиции в реальный сектор и растущим его переизбытком в финансовом секторе. Важные причины роста самостоятельности финансового капитала — либерализация и глобализация финансового капитала [1].

Знания вырабатываются наукой, распространяются через информационно-коммуникационные технологии (ИКТ) и закрепляются через образование.

Информационные технологии снижают транзакционные издержки экономических агентов. При этом доступность информации часто приводит к снижению степени ее защиты. Прежде всего, это нарушение прав интеллектуальной собственности. С одной стороны, это ещё больше снижает транзакционные издержки, с другой — снижает доходы в сфере новых знаний, особенно в развитых странах, откуда и идёт основной поток информации.

Процесс современной регионализации является одним из проявлений глобализации и характеризуется аналогичными явлениями, происходящими в данном случае в группах стран. Внутри экономических союзов происходит либерализация торговли, движения капитала и трудовых ресурсов, обмен достижениями в военной отрасли, в сфере высоких технологий, энергоресурсов.

Значительно влияние глобализации в форме регионализации и поляризации на природу экономического цикла вследствие изменения динамики инвестиционной активности, роста потребительского кредитования, оттока капиталов в кризисный период начала третьего тысячелетия.

Для того, что бы в условиях глобализации страна могла обеспечить себе развитие экономики, она должна ориентироваться на ряд приоритетов: устойчивый рост ВВП; увеличение занятости; минимизацию бюджетного дефицита; высокую конкурентоспособность на региональных и глобальных рынках.

Глобализация в форме регионализации и поляризации, — основных направлений современного развития мировой экономики — требуют формирования современной теории экономического развития. Между «золотым» и «голодным» миллиардами в эпоху глобализации социально-экономическая поляризация усиливается [4]. На долю наиболее развитых стран приходится менее 12% населения и около 60% мирового ВВП. Доля наименее развитых стран в населении Земли составляет 12%, в мировом ВВП — 1%. [2].

Главная опасность раздела мира на полюса благосостояния и нищеты заключается в том, что в условиях глобальных трансформаций усиливается связь бедности с другими угрозами и рисками — нелегальной миграцией, терроризмом [3].

Выводы и перспективы исследований. Глобализация даёт национальной экономике ряду стран рост возможности для ускорения экономического роста, другим деформации экономического развития страны, третьим — усиление её зависимости от конъюнктуры глобальной экономики

Факторы глобализации содействуют увеличению экономического неравенства стран мира по уровню развития, так как бедные страны в меньшей степени интегрированы в мировую экономику, чем развитые страны. В итоге, именно развитые страны извлекают плоды из роста оборотов мировой торговли продукцией обрабатывающей промышленности и от иностранных инвестиций. Бедные страны попадают в «ловушки» сырьевой специализации, благодаря чему они не могут использовать истинные преимущества глобализации и оказываются зависимыми от динамики условий торговли. Однако существует параллельный процесс, который заключается в том, что неразвитые страны постепенно переходят из группы изолированных стран в группу глобализирующихся стран. В итоге, развивающиеся страны повышают темпы своего роста и начинают догонять развитые страны по уровню благосостояния населения. Таким образом, с этой точки зрения, глобализация может рассматриваться в качестве фактора снижения экономического неравенства между странами мира. Отмечено возрастание роли глобальных центров НИОКР и глобальных инновационных сетей в повышении конкурентоспособности ТНК [2].

Показано, что дальнейшая интернационализация хозяйственной жизни порождает компании, которые используют конкурентные преимущества, обусловленные глобализацией.

Литература:

1. Булатов А. Современные тенденции экономического развития мира [Текст] / Булатов А. // Мировая экономика и международные отношения. — 2013, № 4
2. Воробьев П.В. Влияние глобализации на экономическое неравенство стран мира тема[Текст] / П.В.Воробьев // Автореферат дис. кандидата экономических наук: 08.00.14, — Екатеринбург, 2009 — [Электронный ресурс] — Режим доступа: <http://www.dslib.net/economika-mira/vlijanie-globalizacii-na-jekonomicheskoe-neravenstvo-stran-mira.html>
3. Иванов Н. Гоффе Н., Монусова Г. Глобализация и бедность [Текст] / Н. Иванов, Н. Гоффе, Г.Монусова // Мировая экономика и международные отношения. — 2010, № 9. — С. 29-42
4. Кондратьев В. Минерально-сырьевые ресурсы как фактор глобальной конкурентоспособности [Текст] / В.Кондратьев // Мировая экономика и международные отношения. — 2010, № 6. — С. 20-30

5. Кони́на Н. Ю. Конку́рентоспособность транснациональных корпораций в условиях глобализации [Текст] /Н.Ю.Кони́на // Автореферат дис. доктора экономических наук: Москва,- 2010 [Электронный ресурс] — Режим доступа <http://www.dissercat.com/content/konkurentosposobnost>

Деркач Т. В. Основні напрями глобалізації світової економіки.

Анотація. Стаття присвячена дослідженню основних складових процесів глобалізації, їх впливу на світову економіку. Проаналізовано основні тенденції глобалізації світової економіки на межі ХХ-ХХІ століть. Досліджено найважливіші напрями глобалізації, а саме фінансова глобалізація, глобалізація діяльності ТНК, лібералізація світової торгівлі, регіоналізація світової економіки, перехід провідних країн до інформаційної економіки, поляризації (глобалізація як фактор посилення нерівності між країнами світу).

Ключові слова: світова економіка, глобалізація, лібералізація, фінанціалізація, постіндустріалізація, поляризація, регіоналізація.

Derkach T. V. The Main Directions Globalization of the World's Economy

Summary. The article investigates the main components of the processes of globalization and their impact on the global economy. The basic tendencies of globalization of the world economy at the junction of XX-XXI centuries were analyzed. Investigated the most important trends of globalization, namely, financial globalization, the globalization of activities transnational corporations, the liberalization of world trade, the regionalization of the world economy, the transition of the leading countries to the information economy, the polarization (globalization as a factor of intensification inequality between countries).

Key words: world economy, globalization, post-industrialization, liberalization polarization, regionalization.