

- Moran, J. W., and Brightman, B. K. "Leading Organizational Change". *Journal of Workplace Learning: Employee Counseling Today*, no. 2 (2000): 66-74.
- Nikiforova, V. A. "Stsenarnyi podkhod k razrabotke srednesrochnoi strategii razvitiia metallurgii Ukrayny" [Scenario-based approach to the development of medium-term strategy of development of metallurgy in Ukraine]. *Ekonomika promyslovnosti*, no. 5 (2009): 37-43.
- Nizalov, D. V. "Antykryzove upravlinnia: vybir metodiv" [Crisis management: a choice of methods]. *Zbirnyk naukovykh prats NaUKMA (Mykolaivska filiia)*, vol. 9 (2001): 56-58.
- Oliynyk, T. V. "Identyfikatsia ob'ektiv stratehichnykh zmin i protsesakh upravlinnia adaptivnistu pidprijemstva" [Identification of objects of strategic change management process adaptive enterprise]. *Biznes Inform*, no. 6 (2013): 279-283.
- Shlapak, N. S., and Hubitska, I. I. "Upravlinnia orhanizatsiinym zminamy iak chynnyk konkurentospromozhnosti suchasnoho pid-
- priemstva" [Managing organizational change as a factor in the competitiveness of a modern enterprise]. *Visnyk Pryazovskoho derzhavnoho tekhnichnogo universytetu*, no. 25 (2013): 54-60.
- Sadiekov, A. A., and Husieva, O. Yu. "Obgruntuvannia metodiv upravlinnia zminamy na vitchyznianykh pidprijemstvakh v umovakh finansovo-ekonomicznoi nestabilnosti" [Justification of management changes at the domestic enterprises in the financial and economic instability]. *Teoretychni ta prykladni pytannia ekonomiki*, no. 21 (2010): 43-47.
- "Vyrobyntstvo osnovnykh vydiv promyslovoi produktsii za 2003 – 2012 roky" [Manufacture of basic industrial products for 2003 – 2012 years]. http://ukrstat.gov.ua/operativ/operativ2006/pr/prm_ric/prm_ric_u/vov2005_u.html
- Voronkov, D. K. "Upravlinnia stratehichnymy zminamy shchodo innovatsiinoho rozvytku pidprijemstva" [Managing strategic change on innovative development company]. *Visnyk Khmelnytskoho natsionalnoho universytetu*, vol. 3, no. 6 (2009): 7-11.

УДК 330.43

ВЫБОР ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЛЯ ОЦЕНКИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КУЛЬТУРЫ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ПЕРСОНАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2014 КОРЧАГИНА Г. А.

УДК 330.43

Корчагина Г. А. Выбор показателей для оценки профессиональной культуры управленческого персонала предприятия

Цель статьи состоит в выявлении показателей, с помощью которых можно оценить профессиональную культуру управленческого персонала на предприятиях. Данная оценка позволит выявить стратегические направления по формированию профессиональной культуры управленческого персонала, тем самым повысить уровень управления предприятием и укрепить культуру предприятия. В результате исследования с помощью экспериментного метода были выявлены показатели для оценки профессиональной культуры управленческого персонала предприятия. Перспективой дальнейших исследований в данном направлении является определение общего показателя для редукции имеющейся информации и выявления определенного уровня профессиональной культуры управленческого персонала. Исследования в данной области позволят управленскому персоналу определить уровень его профессиональной культуры, путем ее развития для повышения инвестиционной привлекательности предприятия, налаживания бизнес-связей и более успешной деятельности предприятия.

Ключевые слова: профессиональная культура, оценка, показатели оценки профессиональной культуры управленческого персонала предприятия
Табл.: 2. Библ.: 13.

Корчагина Галина Анатольевна – аспирантка, кафедра экономического анализа, Харьковский национальный экономический университет им. С. Кузнецова (пр. Ленина, 9а, Харьков, 61166, Украина)
E-mail: gallina14@mail.ru

УДК 330.43

UDC 330.43

Корчагіна Г. А. Вибір показників для оцінки професійної культури управлінського персоналу підприємства

Мета статті полягає у виявленні показників, за допомогою яких можна оцінити професійну культуру управлінського персоналу на підприємстві. Дано оцінка дозволить виявити стратегічні напрямки з формування професійної культури управлінського персоналу, тим самим підвищити рівень управління підприємством і зміцнити культуру підприємства. У результаті дослідження за допомогою експертного методу було виявлено показники для оцінки професійної культури управлінського персоналу підприємства. Перспективою подальших досліджень у даному напрямку є визначення загального показника для редукції наявної інформації та виявлення певного рівня професійної культури управлінського персоналу. Дослідження в даній сфері дозволять управлінському персоналу визначити рівень його професійної культури, шляхи її розвитку для підвищення інвестиційної привабливості підприємства, налагодження бізнес-зв'язків і більш успішної діяльності підприємства.

Ключові слова: професійна культура, оцінка, показники оцінки професійної культури управлінського персоналу підприємства.

Табл.: 2. Бібл.: 13.

Корчагіна Галина Анатоліївна – аспірантка, кафедра економічного аналізу, Харківський національний економічний університет ім. С. Кузнеця (пр. Леніна, 9а, Харків, 61166, Україна)

E-mail: gallina14@mail.ru

Korchagina Galyna A. Selecting Indicators for Assessing the Professional Culture of Management Personnel of the Enterprise

The purpose of this paper is to identify indicators that can be used to evaluate the professional culture of managerial personnel in the enterprise. This assessment will identify strategic directions for the formation of the professional culture of management personnel, thus improve the enterprise management level and to strengthen the enterprise culture. The study using the expert method identified indicators for assessing the professional culture of managerial personnel. The prospect of further research in this direction is to determine the general indicator for the reduction of available information and identify a certain level of professional culture of managerial personnel. Research in this area will allow the managerial personnel to determine the level of its professional culture, the way of its development to increase the investment attractiveness of the company and establishing business ties and more successful enterprise.

Key words: professional culture, evaluation, performance evaluation of the professional culture of enterprise management personnel.

Tabl.: 2. Bibl.: 13.

Korchagina Galyna A.– Postgraduate Student, Department of Economic Analysis, Kharkiv National Economic University named after S. Kuznets (pr. Lenina, 9a, Kharkiv, 61166, Ukraine)

E-mail: gallina14@mail.ru

МЕНЕДЖМЕНТ І МАРКЕТИНГ

ЕКОНОМІКА

Культурологический подход в управлении предприятием занимает сейчас одно из ведущих мест в научных исследованиях. Это обусловлено тем, что в последнее время на передний план выходят принципы гуманизации в управлении, когда наблюдается концептуальная перестройка ведение бизнеса, работы с персоналом, клиентами, партнерами и т. д. На мировой арене Украина все больше развивает бизнес-связи, политические, социальные со странами Европы, а значит, современные условия требуют от управленческого персонала предприятий соответствовать этим новым требованиям и условиям. Значительный вклад в эффективный менеджмент делает именно профессиональная культура управленческого персонала, т. к. он несет ответственность за деятельность всего предприятия, решения, которые принимает, непосредственно влияют на результат работы всего предприятия.

Теоретические, методические, практические аспекты исследования профессиональной культуры нашли отражение в трудах таких отечественных и зарубежных ученых, как Д. А. Ерохин, Н. Б. Крылов, Г. Н. Соколова, Н. Я. Данилевский, Ф. И. Хмель, И. М. Модель, Т. Дж. Слейнс, М. М. Гуревичов, А. В. Долгарев, С. М. Пазинич, А. С. Пономарев и другие. Профессиональная культура – характерная черта личности, которая проявляется в ее профессиональной деятельности, отношению к выполнению своих обязанностей, умением налаживать бизнес-связи, подкрепляется и основывается на общекультурном уровне данной личности. Профессиональная культура любого работника на предприятии, так же, как и профессиональная культура управленческого персонала, входит в культурологическую систему предприятия. Роль и значение профессиональной культуры управленческого персонала на предприятии невозможно переоценить, потому что качество принимаемых управленческих решений, эффективность взаимодействия с подчиненными, партнерами, инвесторами, поддерживание и налаживание бизнес-связей напрямую зависит от уровня профессиональной культуры управленческого персонала. Профессиональная культура управленческого персонала – отправная точка всей работы предприятия, вектор его развития, она задает стиль, специфику всех отношений на предприятии и за его пределами. Совокупность профессиональной культуры всех руководителей предприятий формирует общий уровень культуры бизнеса, предпринимательства в стране, экономическую культуру.

Сейчас вопрос оценки профессиональной культуры управленческого персонала находится еще в стадии разработки, комплексной методики ее оценки пока не существует, этот вопрос освещен только частично. Понятие «оценка» предусматривает установление границ, присвоение оцениваемому объекту соответствующих значений (в слововом выражении или лингвистическом). Для оценки профессиональной культуры управленческого персонала должна быть определенная последовательность процедур, методика оценки, которая и установит соответствующий уровень оцениваемой профессиональной культуры.

Главным из этапов оценки профессиональной культуры управленческого персонала предприятия является определение показателей, по которым можно ее оценить объект. Анализ литературных источников показал, что зарубежные и отечественные ученые при оценке профессиональной культуры выделяют такие группы показателей [1 – 9]:

- ◆ показатели текучести кадров;
- ◆ показатели развития персонала предприятия, в т. ч. расходы на социальные мероприятия;

- ◆ показатели инновационного развития предприятия;
- ◆ мотивация персонала.

Для корректной оценки профессиональной культуры управленческого персонала необходим конкретный переход как качественных, так и количественных показателей. Это даст возможность получить объективную оценку профессиональной культуры управленческого персонала, проследить динамику изменения ее состояния и применить соответствующие меры по ее развитию. Для проведения исследования по выбору показателей оценки профессиональной культуры управленческого персонала были выбраны в качестве объекта исследования предприятия машиностроительной отрасли Харьковского региона (табл. 1).

Таблица 1

Исследуемые предприятия

№	Предприятие
1	ПуАО «Тяжпромэлектропроект»
2	ПрАО «СТРУМ»
3	ПуАО «Турбоатом»
4	ПуАО «Автрамат»
5	ПуАО «Харьковский машиностроительный завод «Свет шахтера»
6	Харьковский электротехнический завод «Укрэлек-тромаш»
7	ПуАО «Харьковский подшипниковый завод»
8	ВАТ «Харьковский тракторный завод им. С. Орджоникидзе»
9	ЗАТ «Лозовской кузнечно-механический завод»
10	ПуАО «РОСС»
11	ПуАО «Изюмский тепловозоремонтный завод»
12	ПуАО «Завод им. Фрунзе»
13	ПуАО «Харьковский завод «Гидропривод»
14	ПуАО «Волчанский агрегатный завод»
15	ПуАО «Исследовательский электромонтажный завод»
16	ПуАО «Электромашна»
17	ПуАО «Харьковский станкостроительный завод»
18	ПуАО «Харьковхолодмаш»
19	ПуАО «Купянский машиностроительный завод»
20	ПуАО «Харьковский электротехнический завод «Транссвязь»
21	Государственное предприятие «Харьковский машиностроительный завод «ФЭД»

Целесообразно проводить исследование такого рода с помощью экспертных методов, т. е. набора группы экспертов, которые имеют соответствующее образование, владеют теоретическими знаниями в области менеджмента, знаниями об особенностях деятельности отечественных предприятий. В данном исследовании приняло участие 16 экспертов, количество которых является достаточным, в соответствии с методикой расчета минимального количества экспертов в группе [10 – 12]. В состав экспертной группы вошли руководители отделов предприятий (ПрАО «СТРУМ», ПуАО «Тяжпромэлектропроект», ГП «ХМЗ «ФЭД»), а также экономические эксперты. Рассчитан средний групповой уровень компетентности экспертов по ме-

тодіку [10, с. 97], який склав 0,73 із максимально 1,0, що свідчить про достатньо високий рівень компетентності експертів у групі. Таким чином, з допомогою експертного методу з предложеніми 30 показателями обрані та показатели, які, за думкою експертів, оцінюють професіональну культуру управлінського персоналу підприємства. Для проведення дослідження по вибору показателей для оцінки професіональної культури управлінського персоналу підприємства експертам було предложене заповісти анкету з переважною показателем, в якій необхідно було вказати ставлення до кожного показателю по відношенню до професіональної культури управлінського персоналу. Експертам предложені такі варіанти відповідей: «да», «скоріше да», «сомніваюсь», «скоріше нет», «нет». Для інтерпретації результатів кожному відповіді присвоюється встановлений бал: «да» – 20 балів, «скоріше да» – 15 балів, «сомніваюсь» – 10 балів, «скоріше нет» – 5 балів, «нет» – 1 бал. Для вибору показателей було використано два методи: розрахунок середніх балів по кожному показателю та медіанне відстань. С поміжю середніх значень балів були обрані та показателі, середні значення яких нижче, ніж 10 (відповідь «сомніваюсь»). На основі медіанного відстання [13, с. 89] були обрані та показателі, сумма балів яких не нижче медіана: $M_e = 295$.

Таким чином, з результатами проведеного експертного методу обрані 23 показателі, які, за думкою експертів, оцінюють професіональну культуру управлінського персоналу (табл. 2). Для можливості подальшого використання отриманих результатів

необхідно провести перевірку зголошуваності мніння експертів. Для визначення зголошуваності відповідей використовується коефіцієнт конкордансії [11]. Значення коефіцієнта конкордансії має лежати в межах $0 < W < 1$: чим більше коефіцієнт до 1, тим більше зголошувані мніння експертів. Однак для підтвердження необхідно використати коефіцієнт χ^2 [11]. Ступінь вільності χ^2 становить $(n - 1)$. Якщо обчислений коефіцієнт $\chi^2 > \chi^2_{\text{табл}}$, то з вероятністю 0,95 можна утверждать, що зголошуваність мніння експертів не випадкова. Розрахункові значення цих коефіцієнтів наступні:

$$W = ((12 \cdot 354811,3667) / (162 \cdot (303 - 30)) = 0,62;$$

$$\chi^2 = (12 \cdot 354811,3667) / (16 \cdot 30 \cdot (30 - 1)) = 306.$$

Коефіцієнт конкордансії дорівнює 0,62, що свідчить про високу ступінь зголошуваності мніння експертів. Обчислений критерій Пирсона χ^2 дорівнює 306, що є більше табличного значення. Поэтому з вероятністю 95% можна утверждать, что зголошуваність мніння експертів не випадкова та отримані результати експертного методу надійні.

Одержані показатели розподілені по відповідним групам, які дозволяють оцінити професіональну культуру управлінського персоналу комплексно, враховуючи стан важливих напрямів розвитку підприємства, таких як розвиток інформаційної культури, бізнес-взаємовідносин, персоналу підприємства, розподілення затрат та управління активами, інвестиційної діяльності, а також результативні показатели діяльності підприємства (рентабельність продукції та продаж).

Таблиця 2

Показателі оцінки професіональної культури управлінського персонала

Показатель	Расчетная формула	Характеристика			
			1	2	3
1. Показатели культуры коммуникаций:					
Наличие корпоративного кодекса	–	Оценивает умение управленического персонала отвечать современным требованиям институализации бизнеса через укрепление культуры предприятия, повышение его имиджа			
Наличие сайта предприятия	–	Оценивает умение управленического персонала формировать информационное пространство для улучшения взаимодействия с бизнес-окружением, в т. ч. с клиентами, партнерами, акционерами, владельцами			
2. Показатели бизнес-культуры:					
Удельный вес иностранных: – партнеров	–	Оценивает умения и навыки управленического персонала укреплять позиции предприятия на отечественном и мировом рынках, расширять сбытовую сеть путем привлечения и освоения иностранных капиталов, поиска и налаживания контактов с иностранными партнерами и клиентами, что требует от управленического персонала соответствовать мировым требованиям ведения бизнеса, способствует мотивации профессионального развития			
– клиентов	–				
– инвесторов	–				
Нерешенные судебные споры	–	Оценивает умения и навыки управленического персонала координировать работу предприятия в рамках правового поля страны, предупреждать конфликтные ситуации и находить компромиссы в таких ситуациях			
3. Показатели культуры развития персонала:					
Удельный вес работников, которые повысили свою квалификацию	$Y_N = \frac{N_{PK}}{N_C}$	Оценивает умения и навыки управленического персонала видеть стратегическое преимущество в обучении персонала, повышая тем самым инвестиционную привлекательность предприятия, улучшая качество производимого продукта; понимание необходимости соответствовать новым требованиям рынка, важности мотивации профессионального развития, в т. ч. и собственного			

1	2	3
Текущесть кадров	$\Pi_N = \frac{N_{зб}}{N_C}$	Оценивает умения управленческого персонала, которые влияют на качество взаимодействия с персоналом предприятия, создавать благоприятный климат для работы
Условная стоимость одного работника	$C_p = \frac{\Phi ОП + C_{соу}}{N_C}$	Оценивает способность управленческого персонала рационально и ответственно инвестировать в персонал предприятия, как один из основных ресурсов предприятия, адекватно оценивая результаты деятельности предприятия и потраченные средства на персонал предприятия
Производительность одного работника	$B_p = \frac{Д}{N_C}$	
Доход на единицу стоимости работника	$Дод = \frac{Д}{C_p}$	
Средний стаж управления	$\overline{C_K} = \frac{\sum_{i=1}^n C_{Ki}}{n_K}$	Оценивает средний стаж управления предприятием среди управленческого персонала, который в определенной степени влияет на уровень его профессиональную культуру
4. Показатели культуры управления финансовыми ресурсами:		
Удельный вес: – отчислений на социальные нужды	$Y_{соу} = \frac{C_{соу}}{C_{он}}$	Оценивает знания и умения управленческого персонала рационально и эффективно распределять затраты предприятия, в т. ч. используя затраты на персонал как материальные стимулы для работников; инновационные – как возможность развития новых перспективных направлений развития предприятия, отвечая современным требованиям рынка, освоение новейших технологий, в т. ч. в области управления; понимание необходимости интеллектуального развития предприятия
– затрат на инновационную деятельность	$Y_{ин} = \frac{C_{ин}}{C_{он}}$	
– административных затрат	$Y_{адм} = \frac{C_{адм}}{C_{он}}$	
5. Показатели культуры управления активами:		
Коэффициент оборотности активов	$K_{oa} = \frac{Д_{чист}}{B_a}$	Оценивает умение управленческого персонала рационально и эффективно управлять активами предприятия, в т. ч. капитализацией нематериальных активов
Оборотность дебиторской задолженности	$K_{oa} = \frac{Д_{чист}}{Д_з}$	Оценивает умение управленческого персонала рационально распределять средства предприятия, реально оценивать риски и принимать соответствующие решения, касающиеся платежей, в том числе с клиентами и персоналом предприятия, а рациональная организация расчетов, правильность постановки их учета предупреждают негативные последствия по этим операциям
Оборотность кредиторской задолженности	$K_{кз} = \frac{Д_{чист}}{K_з}$	Оценивает умение управленческого персонала адекватно и эффективно использовать заемные средства предприятия, рационально организовать расчеты, правильность постановки их учета, что предупредит негативные последствия по этим операциям, позволит своевременно выполнить обязательства, а также наладить партнерские отношения с кредиторами и инвесторами
Удельный вес нематериальных активов	$K_{oa} = \frac{A_{немат}}{A_{необ}}$	Оценивается умение управленческого персонала управлять развитием нематериальных активов предприятия, приобретая новые, капитализируя имеющиеся нематериальные активы, определяя их в качестве одного из важных элементов инвестиционной привлекательности предприятия
6. Показатели культуры ведения инвестиционной деятельности:		
Окупаемость инвестиций в персонал	$I_{люд} = \frac{\Pi_{чист}}{\Phi ОП + C_{соу}}$	Оценивает способность управленческого персонала эффективно и рационально управлять развитием персонала предприятия, видеть в затратах на персонал инвестирование в развитие предприятия
Удельный вес затрат на маркетинг	$Y_M = \frac{C_M}{C_{он}}$	Показывает умение управленческого персонала развивать коммуникации с потребителями и клиентами предприятия, укреплять позиции предприятия и его продукта на рынке, формировать позитивное отношение к предприятию и его продукту

1	2	3
7. Показатели эффективности деятельности:		
Рентабельность продаж	$ROS = \frac{\Pi_\delta}{Д_{реаліз}}$	Результативные показатели деятельности предприятия, которые оценивают навыки управленческого персонала эффективно распределять средства, планировать бюджет, особенно расходы в отношении реализации продукта и себестоимости продукции.
Рентабельность продукции	$R_{prod} = \frac{\Pi_\delta}{S}$	

ВЫВОДЫ

Проведенное исследование на примере предприятий машиностроительной отрасли Харьковского региона по выбору показателей для оценки профессиональной культуры управленческого персонала предприятия дало возможность выделить 23 показателя деятельности предприятия. Данное исследование было проведено с помощью экспертного опроса и является базой для дальнейшей разработки методики оценки профессиональной культуры управленческого персонала предприятия, разработки аналитического и стратегического инструментария по развитию профессиональной культуры управленческого персонала, что, несомненно, приведет к повышению уровня управления предприятием. ■

ЛИТЕРАТУРА

- 1. Болгарина В.** Культура управління – шлях до успіху / В. Болгарина [Електронний ресурс]. – Режим доступу : www.ipto.kiev.ua
- 2. Ерохин Д. А.** Профессиональная культура научного сообщества современной России : авторф. канд. социол. наук / Д. А. Ерохин. – Ставрополь, 2011. – 26 с.
- 3. Максимова Л. Н.** Факторы формирования современной профессиональной культуры / Л. Н. Максимова [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://jurnal.org>
- 4. Жиляева О.** Содержание профессиональной культуры личности / О. А. Жиляева // Известия Российского государственного педагогического университета им. А. И. Герцена. – 2008. – № 63-1. – С. 105 – 109.
- 5. Степанова А. В.** Взаимосвязь профессиональной культуры и эффективности труда персонала / А. В. Степанова // Успехи современного естествознания. – 2005. – № 5. – С. 116 – 117.
- 6. Парунина Л. Д.** Профессиональная культура современных муниципальных служащих / Л. Д. Парунина // Современные исследования социальных проблем, – 2011. – Том 7. – № 3 [Электронный ресурс]. – Режим доступа : sisp.nkras.ru/issues/2011/3/parunina.pdf.
- 7. Камерон К.** Диагностика и измерение организационной культуры / К. Камерон, Р. Куинн / Пер. с англ. под ред. И. В. Андреевой. – СПб. : Питер, 2001. – 320 с.
- 8. Управленческая культура в компании: как измерить и изменить** [Электронный ресурс]. – Режим доступа : www.trainings.ru
- 9. Ястремська О. М.** Оцінювання результатів діяльності управлінського персоналу: теоретичні та практичні аспекти : монографія / О. М. Ястремська. – Х. : ХНЕУ, 2012. – 196 с.
- 10. Бешелев С. Д.** Экспертные оценки / С. Д. Бешелев, Ф. Г. Гурвич. – М. : Наука, 1973. – 158 с.
- 11. Геєць В. М.** Моделі і методи соціально-економічного прогнозування : підручник / В. М. Геєць, Т. С. Клебанова, О. І. Черняк, В. В. Іванов, М. О. Кизим, Н. А. Дубровіна, А. В. Ставицький. – Х. : ВД «ІНЖЕК», 2008. – 396 с.

12. Постников В. М. Анализ подходов к формированию состава экспертной группы, ориентированной на подготовку и принятие решений / В. М. Постников // Научное издание МГТУ им. Баумана «Наука и образование». – 2012. – № 5. – С. 333 – 346 [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://technomag.edu.ru>

13. Толбатов Ю. А. Статистичний аналіз засобами Excel / Ю. А. Толбатов ; М-во аграр. політики та продовольства України, Укр. НДІ продуктивності АПК. – К., 2011. – 325 с. – (Б-ка спеціаліста АПК «Економічні нормативи»).

REFERENCES

- Bolharina, V. "Kultura upravlinnia – shliakh do uspikhu" [Management culture – the way to success]. www.ipto.kiev.ua
- Beshelev, S. D., and Gurvich, F. G. *Ekspertnye otsenki* [Expert estimates]. Moscow: Nauka, 1973.
- Erokhin, D. A. "Professionalnaia kultura nauchnogo soobshchestva sovremennoy Rossii" [Professional culture of the scientific community in modern Russia]. Avtoref. ... kand. sotsiol. nauk, 2011.
- Heiets, V. M., Klebanova, T. S., and Cherniak, O. I. *Modeli i metody sotsialno-ekonomichnoho prohnozuvannia* [Models and methods of social and economic forecasting]. Kharkiv: INZhEK, 2008.
- Kameron, K., and Kuinn, R. *Diagnostika i izmerenie organizatsionnoy kultury* [Diagnosis and measurement of organizational culture]. St. Petersburg: Piter, 2001.
- Maksimova, L. N. "Faktory formirovaniia sovremennoy professionalnoy kultury" [Factors shaping a modern professional culture]. <http://jurnal.org>
- Parunina, L. D. "Professionalnaia kultura sovremennykh munitsipalnykh sluzhashchikh" [Professional culture of modern municipal employees]. sisp.nkras.ru/issues/2011/3/parunina.pdf
- Postnikov, V. M. "Analiz podkhodov k formirovaniu sostava ekspertnoy gruppy, orientirovannoy na podgotovku i priniatiye resheniy" [Analysis approaches to the formation of an expert group focused on the preparation and decision-making]. <http://technomag.edu.ru>
- Stepanova, A. V. "Vzaimosviaz professionalnoy kultury i effektivnosti truda personala" [Relationship of professional culture and effectiveness of the personnel]. *Uspekhi sovremennoego estestvoznanija*, no. 5 (2005): 116-117.
- Tolbatov, Yu. A. *Statystychni analiz zasobamy Excel* [Statistical analysis by means of Excel]. Kyiv, 2011.
- "Upravlencheskaia kultura v kompanii: kak izmerit i izmenit" [Management culture in the company: how to measure and change]. www.trainings.ru
- Yastremska, O. M. *Otsinuvannia rezulativ diialnosti upravlynskoho personalu: teoretychni ta praktynchi aspekty* [Evaluation of the performance of management personnel: theoretical and practical aspects]. Kharkiv: KhNEU, 2012.
- Zhilieva, O. "Soderzhanie professionalnoy kultury lichnosti" [Content of the professional culture of the individual]. *Izvestiia RGPU im. A. I. Gertsena*, no. 63-1 (2008): 105-109.