

УДК 339.5

Е. В. АНУФРИЕВА,
кандидат экономических наук,
старший научный сотрудник отдела денежно-кредитных отношений
ГУ «Институт экономики и прогнозирования НАН Украины»,
ул. Панаса Мирного, 26, 01011, Киев, Украина

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ И ФИНАНСОВЫЕ СОСТАВЛЯЮЩИЕ НАРАЩИВАНИЯ ЭКСПОРТА УКРАИНЫ

Определена важность наращивания экспорта Украины и развития стратегических инструментов его поддержки на государственном уровне. Исследованы основные показатели, связанные с динамикой, структурой и финансированием отечественного экспорта, а также глобальные и внутренние факторы влияния на развитие экспорта. Обозначены проблемы, препятствующие позитивной динамике экспорта. Установлены пути и инструменты развития отечественного экспорта и содействия ему. Освещены вопросы целесообразности создания, организационной формы и задач экспортно-кредитного агентства в Украине.

Ключевые слова: экспорт; внешнеторговый оборот; платежный баланс; открытость экономики; условия внешней торговли; товарная структура экспорта; экспортно-кредитное агентство; торговое финансирование; страхование экспорта; программа содействия экспорту; экспортная стратегия.

Библ. 14; рис. 2; табл. 3.

UDC 339.5

KATERYNA ANUFRIIEVA,
Cand. of Econ. Sci.,
Senior Researcher of the Department of Monetary Relations,
Institute for Economics and Forecasting of the NAS of Ukraine,
26, Panasa Myrnoho St., Kyiv, 01011, Ukraine

INSTITUTIONAL AND FINANCIAL COMPONENTS OF UKRAINE'S EXPORT GROWTH

The importance of increasing Ukraine's export and development of strategic instruments of its support at the state level is determined. The main indicators related to dynamics, structure and financing of domestic exports, as well as global and internal factors influencing the export development are researched. Problems preventing the positive dynamics of export are outlined. Ways and tools for development of domestic exports and its promotion are determined. The issues of expediency of creation, organizational form and tasks of the export-credit agency in Ukraine are covered.

Keywords: export; foreign trade turnover; balance of payments; openness of the economy; terms of foreign trade; export commodity structure; export credit agency; trade finance; export insurance; export promotion program; export strategy.

References 14; Figures 2; Tables 3.

© Ануфриева Екатерина Валерьевна (Anufriieva Kateryna), 2018; e-mail: kateryna.anufriieva@gmail.com.

Процессы глобализации и регионализации, развития и внедрения новых схем и инструментов взаимодействия и взаимовлияния стран на мировой арене непосредственно определяют вектор развития экспорта Украины. Мировая конкуренция за рынки сбыта побуждает к развитию в направлении поддержки конкурентоспособного экспорта Украины, укрепления ее позиций как поставщика товаров на мировой рынок и формирования долгосрочных внешнеторговых связей, что, в конечном счете, должно усилить экономическую безопасность Украины и создать предпосылки для построения экономически эффективного государства. Ученые и профильные эксперты работают над определением проблем и перспектив экспортной деятельности государства, состояния и инструментов финансирования экспорта, над обоснованием целесообразности создания и реализации бизнес-модели финансовых учреждений по поддержке развития, кредитования и страхования экспорта.

Вопросы экспортной политики, государственной поддержки и мер по развитию экспорта в целом и в разрезе отдельных инструментов, экономических секторов и географических направлений исследовались экспертами – представителями государственных органов и такими отечественными учеными, как О. Кибик [1], В. Котлубай [2], О. Яценко [3], В. Мовчан [4], А. Шевчук [5]. Ученые И. Софищенко [6], А. Шаров [7], Е. Ляхова [8] тоже исследовали значение и место среди инструментария поддержки экспорта экспортно-кредитного агентства (ЭКА), а также финансовые продукты, которые оно может предлагать, их преимущества и недостатки.

Сегодня остается поле для исследования путей отраслевой диверсификации экспорта, обоснования принципов деятельности вновь созданного ЭКА, нивелирования политического влияния на экспортеров, поиска оптимальных инструментов и ресурсов финансирования экспорта.

Следовательно, **цель статьи** – анализ показателей развития экспорта Украины, поиск инструментов и продуктов финансирования и гарантирование экспорта, обоснование деятельности и продуктового ряда ЭКА.

Развитие экспорта Украины является одной из первоочередных задач при прогнозируемом экономическом росте в мире, ожидаемом ускоренном росте в странах – крупнейших торговых партнерах Евразии и в Китае. Исследование путей наращивания экспорта и увеличения его объемов нацелено на решение вопросов макроэкономического развития Украины и поиск соответствующих инициатив:

- внедрения стратегий экономического развития, базирующихся на содействии экспорту (это, в частности, Стратегия устойчивого развития “Украина – 2020”, утвержденная Указом Президента Украины от 12 января 2015 г. № 5/2015; “Экспортная стратегия Украины: Дорожная карта стратегического развития торговли на период 2017–2021 годов”, утвержденная Распоряжением Кабинета Министров Украины от 27 декабря 2017 г. № 1017-р; “Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в Украине на период до 2020 года”, утвержденная Распоряжением Кабинета Министров Украины от 24 мая 2017 г. № 504-р);

- диверсификации экономики в пользу производств с высокой добавленной стоимостью и диверсификации экспорта;

- решения проблемы отрицательного сальдо торгового баланса *;

- повышения геополитического влияния Украины.

* Согласно последнему “Обзору платежного баланса Украины в ноябре 2017 года”, подготовленному НБУ, за 11 месяцев 2017 г. дефицит текущего счета составил 3 млрд. дол. (или 3% ВВП), что соответствует дефициту за 11 месяцев 2016 г., который относительно ВВП составлял 3,9%. Так, за указанный период баланс товаров в рамках текущего счета был отрицательным на уровне минус 7,8 млрд. дол. Этот “отток платежей” сбалансировался положительным балансом услуг на уровне 2,1 млрд. дол. и балансом вторичных доходов. Вторичные доходы сектора госу-

Фокусирование на оптимизации средств поддержки экспорта и на его расширении позволит сделать весомый вклад в ускорение общеэкономического развития государства. Так, согласно исследованию экономиста Л. Клецнера, 10% прироста продаж за счет экспорта увеличивают занятость на 7%, тогда как 10% прироста продаж внутри страны увеличивают ее на 3,5%, поскольку экспортирующие предприятия и банки, финансирующие внешнеэкономическую деятельность, имеют вдвое большую потребность в персонале и большую капитальную базу, а работа в экспортирующих структурах приносит их работникам больший доход, а следовательно – повышает уровень их жизни [9, p. 7].

Показатели мировой торговли свидетельствуют об активизации торговых потоков: в 2017 г. оборот международной торговли вырос на 4,7% (против оценки его прироста по данным октября 2017 г. в размере 4,2%) *.

В 2017 г. импорт в развитые страны вырос на 4% против 2,7% в 2016 г., а импорт в развивающиеся страны увеличился на 4,4% против 2% в 2016 г. и, вероятно, по прогнозам МВФ, вырастет на 4,9% в 2018 г. Наряду с ростом мировой экономики (в январе 2018 г. прогноз прироста глобального реального ВВП к концу 2018 г. повышен до 3,9% с учетом прогноза роста инвестиций как краткосрочного эффекта от снижения налоговой нагрузки на прибыль предприятий в США), цены на товарных рынках будут повышаться.

Между тем в 2017 г. условия для стран – экспортеров сырьевой продукции оставались неблагоприятными – цены на железную руду снижались вследствие роста предложения со стороны Китая, Австралии и Бразилии, а цены на сельскохозяйственные товары начали снижаться в конце этого года в связи с неожиданным увеличением запасов зерновых за маркетинговый год с июля 2017 по июнь 2018 г. Так, МВФ оценил соответствующие сокращения ценовых индексов за февраль – август 2017 г. в 16% для железной руды и в 5% для сельскохозяйственных товаров **.

В силу высокого уровня открытости экономики Украины (табл. 1) ***, значительной зависимости “балансовых” поступлений от экспорта и чувствительности к оттоку валюты, очевидно, что Украина нуждается в серьезных реформах, которые бы способствовали улучшению условий торговли (реформы, в свою очередь, должны касаться торговли товарами и услугами, инвестиций и защиты интеллектуальной собственности, смягчения тарифных барьеров стран-партнеров при торговле сельскохозяйственной продукцией), в обеспечении экспортеров необходимыми фи-

дарственного управления состоят из данных об объемах технической помощи, предоставляемой правительству (полученных от Министерства экономического развития и торговли Украины), данных о денежных взносах органов государственного управления, полученных на основании банковской отчетности об операциях с нерезидентами, о движении денежных средств на корреспондентских счетах. Для других секторов используются данные банковской отчетности по кредитовым и дебетовым оборотам по текущим трансфертам других секторов и по объемам денежных переводов, которые дополняются экспертной оценкой объемов денежных средств, переведенных в Украину по неформальным каналам, на уровне 3,4 млрд. дол. (Методологічний коментар до статистики Зовнішнього сектору України. Національний банк України [Електронний ресурс]. – Режим доступа : <https://bank.gov.ua/doccatalog/document?id=19138166>) [2].

* World Economic Outlook: Update, January 2018. Brighter Prospects, Optimistic Markets, Challenges Ahead. International Monetary Fund: January 2018. – 8 p. – P. 1, 8.

** World Economic Outlook: Seeking Sustainable Growth-Short-Term Recovery, Long-Term Challenges. International Monetary Fund: October 2017. – 218 p. – P. 13–17.

*** Отношение объема торговли к ВВП сохраняется на уровне 100% (См.: Экспортна стратегія України: Дорожня карта стратегічного розвитку торгівлі на період 2017–2021 років, затверджена Розпорядженням Кабінету Міністрів України від 27 грудня 2017 р. № 1017-р. – К., 2017. – 135 с. – С. 3).

нансовыми услугами *, а также в инвестициях в построение дорожной, железно-дорожной и воздушной инфраструктур, модернизацию складских помещений и телекоммуникаций в целях наращивания экспортных мощностей (что касается реформ, то важно усовершенствовать законодательство по вопросам инвестиций и процедур банкротства).

Таблица 1

**Некоторые показатели открытости экономики Украины
(отношение к номинальному ВВП) ***

Показатели	Г о д ы		
	2016	2017	2018 (прогноз)
Экспорт товаров и услуг/Номинальный ВВП.....	52,5**	51,3	46,7***
Импорт товаров и услуг/Номинальный ВВП.....	58,7	57,0	52,5
Дефицит торгового баланса/Номинальный ВВП.....	6,2	5,8	5,8

* По данным НБУ.

** ВВП по оценке Государственной службы статистики Украины.

*** По курсу грн./дол. на 31 декабря 2017 г.

На сегодня 80–90% мировой торговли осуществляется за счет торгового финансирования (при помощи кредитных документарных инструментов, гарантий, страхования), поэтому важную роль играют поступления в Украину специализированного финансирования и постоянная работа по обеспечению беспрепятственного прохождения платежей. При этом существуют риск дестабилизации финансовых потоков, а также риск высокой стоимости финансирования и строгих требований к заемщикам. Кроме того, добавляют волатильности труднопредсказуемая регуляторная и фискальная политика США; потенциальное усиление торговых ограничений и продолжение режима санкций против ряда стран; геополитические риски; чрезмерный рост кредитования в Китае; укрепление доллара США по отношению к другим валютам в течение 2017 г.

Развитие украинского экспорта находится в фокусе исследователей при раскрытии вопросов экономического развития и поиске путей обеспечения доходов бюджета, пополнения централизованных золотовалютных резервов в условиях продолжительного военного конфликта на Востоке Украины, а также путей стабилизации финансового рынка и некредитной поддержки курса национальной валюты. При эффективном использовании природных, промышленных и интеллектуальных ресурсов, определении приоритетных направлений экспорта (включая определение товаров и услуг на экспорт, а также предприятий, нуждающихся в финансировании и страховании экспортных позиций) и разумном построении геополитических связей, даже с учетом того факта, что в ближайшие годы временно оккупированные территории не будут иметь экспортных перспектив, существует широкий неиспользованный инструментарий поддержки отечественного экспорта.

В нашей ситуации (при приостановлении поступлений из МВФ и высоком потребительском и производственном спросе на импортные товары) отрицательное сальдо торгового баланса в течение длительного времени, в свою очередь, имеет негативные последствия для финансового рынка Украины и национальной экономики в целом. Так, спрос на экспортируемые товары стимулирует капитальные инвестиции и способствует созданию рабочих мест, а направление монетарной и

* Основні засади грошово-кредитної політики на 2018 рік та середньострокову перспективу : Схвалено рішенням Ради Національного банку України від 12 вересня 2017 р. – К., 2017. – 25 с. – С. 10, 25.

валютной политик центрального банка зависит от стабильного поступления экспортной выручки и ожиданий экономических субъектов. Что касается экспорта потребительских товаров, то в обзоре НБУ эксперты предостерегают, что значительные объемы экспорта и недостаточное внутреннее производство (потребительских товаров, и в частности – продуктов питания) создают серьезные риски резкой конвергенции внутренних цен до уровня цен торговых партнеров, ведь, например, цены на большинство пищевых продуктов в Украине ниже, чем в соседних странах, а также у торговых партнеров [10, с. 23].

В “Основных принципах денежно-кредитной политики на 2018 год и среднесрочную перспективу” Советом НБУ подтверждена цель усиления координации денежно-кредитной политики с экономической и бюджетно-финансовой политиками Правительства с учетом их взаимозависимости и связей между монетарной сферой, реальным производством, финансово-бюджетной системой и платежным балансом страны, что ускорит нивелирование текущих структурных и циклических дисбалансов экономики, а также будет содействовать ее способности к минимизации последствий от негативных внешних и внутренних шоков*.

На сегодня высокая товарная и географическая концентрация отечественного экспорта, его рост в страны ЕС обусловлены соответствующим статистическим перераспределением вследствие уменьшения оборота с СНГ, ведь общий экспорт снизился. В 2017 г. наблюдается сокращение объемов торгового оборота и экспорта в частности. По последним данным, в течение 2017 г. дефицит внешней торговли товарами рос, достигнув показателя 6,3 млрд. дол., а внешнеторговое сальдо товаров и услуг стало отрицательным (на уровне 2,6 млрд. дол.), тогда как темпы прироста объемов внешней торговли в целом и экспорта в частности – положительными. Стоит в который раз отметить, что продолжительное удерживание отрицательного сальдо влечет за собой, среди прочего, сокращение международных резервов. Кроме того, наблюдается искажение источников и структуры международных резервов, которые наполняются за счет заимствований, размещения долговых ценных бумаг Украины, займов от МВФ, а также сохранения “антилиберального” положения об обязательной продаже части валютной выручки экспортерами и ограничении сроков торговых расчетов**.

Взаимные торговые ограничения Украины и России (прежде крупнейшего торгового партнера нашего государства) заострили вопрос поиска новых рынков сбыта. Сегодня доля украинского экспорта в Россию составляет >10% против 23,7% в 2013 г. (табл. 2).

Украина известна в мире как экспортер по таким товарным группам – недорогие ценные металлы и продукты растительного происхождения, составляющие, соответственно, 21,3% и 23,4% в товарной структуре отечественного экспорта по последним данным Государственной службы статистики Украины за 9 месяцев 2017 г. (табл. 3). В

* Там же. – С. 6, 10.

** К концу 2017 г. объем международных резервов превысил прогноз НБУ и вырос за год на 21%, то есть до 18,8 млрд. дол. (3,6 месяца будущего импорта – достаточного для выполнения обязательств Украины и текущих операций Правительства и НБУ), благодаря поступлению финансирования от МВФ на уровне около 1 млрд. дол., а также покупки Национальным банком Украины на фоне благоприятной ситуации на валютном рынке 1,3 млрд. дол. во время валютных интервенций. Изменение объема резервов в течение декабря обусловлено поступлением в пользу Правительства 588,8 млн. дол. (в частности, от размещения государственных облигаций), а также выплатами по внешнему долгу, то есть 585,4 млн. дол. на обслуживание и погашение государственного долга в иностранной валюте и платежей в пользу МВФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа : https://bank.gov.ua/control/uk/publish/article?art_id=61838762&cat_id=55838.

частности, в течение 2017 г. экспорт зерновых культур и черных металлов – наиболее “весомых” товаров в его общей структуре – рос высокими темпами – в среднем 20–30%. При этом стабильная структура экспорта (см. табл. 3), в которой больший прирост дает поставка товаров с низкой степенью обработки, подтверждает сырьевой характер нашей экономики и соответствующее место Украины в мировом экспорте.

Таблица 2

**Отдельные показатели внешнеторгового оборота Украины
за 2015–2017 гг. ***

Показатели	2015 г.	2016 г.	Прирост (%)	2017 г.	Прирост (%)
Торговый оборот (млрд. дол.).....	89,8	89,5	–0,3	107,3	19,9
Экспорт (млрд. дол.).....	46,8	44,9	–4,1	52,3	16,5
в том числе:					
страны СНГ (абсолютное значение) (млрд. дол.).....	11,3	9,7	–14,2	10,6	9,3
страны ЕС (абсолютное значение) (млрд. дол.).....	15,3	15,8	3,3	20,0	26,6
страны СНГ (% экспорта).....	24,1	21,6	X	20,4	X
страны ЕС (% экспорта).....	32,7	35,2	X	38,3	X

* По данным Государственной службы статистики Украины.

Таблица 3

**Основные составляющие товарного экспорта Украины
(% общего экспорта отечественных товаров по обобщенным данным
структуры Государственной службы статистики Украины) за 2010–2017 гг. ***

Показатели	Г о д ы								Среднее значение
	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	
Недрагоценные металлы и изделия из них.....	33,7	32,3	22,3	27,8	28,3	24,8	22,9	23,4	26,6
Продукты растительного происхождения.....	7,7	8,1	13,4	14,0	16,2	20,9	22,3	21,3	14,4
Машины, оборудование и механизмы; электротехническое оборудование....	11,0	9,9	10,2	11,0	10,5	10,3	10,0	9,9	10,3
Минеральные продукты...	13,1	9,9	11,1	11,8	11,3	8,1	7,5	9,1	10,1
Жиры животного или масла растительного происхождения.....	5,1	15,0	6,1	5,5	7,1	8,7	10,9	10,6	8,1
Средства наземного транспорта, летательные аппараты, плавучие средства.....	6,3	7,1	8,7	5,3	2,7	1,5	1,5	1,4	3,4
Оптические и фотографические приборы и аппараты.....	0,5	0,4	0,4	0,5	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4

* Построено по данным: Товарна структура зовнішньої торгівлі за 9 місяців 2017 року. Зовнішньоторговельний баланс України / Державна служба статистики України [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://ukrstat.gov.ua/>.

Необходимо учитывать, что страна с небольшим в мировых масштабах размером ВВП (по данным Всемирного банка, в 2016 г. номинальный ВВП Украины составил 93,3 млрд. дол. (или 0,12% в мировом ВВП) по сравнению с Чехией (соот-

ветственно, 195,3 млрд. дол. и 0,26%), Польшей (471,4 млрд. дол. и 0,62%), Румынией (187,6 млрд. дол. и 0,25%), Россией (1283,2 млрд. дол. и 1,69%), Турцией (863,7 млрд. дол. и 1,14%) [11, р. 26-27]) и недиверсифицированной структурой экспорта находится под угрозой влияния изменений в мировой среде торговли.

Одним из важнейших направлений внешней торговли Украины является экспорт продукции аграрного сектора, занимающий весомую долю в ее товарном экспорте. Ускоренный рост экспорта по сравнению с импортом сформировал положительное сальдо торговли продукцией АПК, которое с 2010 по 2016 г. выросло в 2,8 раза. При этом в структуре экспорта сельскохозяйственной и пищевой продукции доля готовой пищевой продукции была минимальной (лишь 16% в 2016 г.) *.

По оценкам экспертов, принятие благоприятных нетарифных мер обеспечит существенный позитивный эффект для уменьшения затрат экспортеров аграрной продукции. В числе нетарифных мер (“барьеров”) ЕС – подтверждение происхождения продукта; санитарные нормы; экологические стандарты; маркировка (например, органических продуктов). Борьба за благоприятные нетарифные меры имеет большое значение, если украинские экспортеры собираются продавать товары с высокой степенью обработки [12].

Между тем, согласно последним сообщениям Украинской зерновой ассоциации, по сбыту зерновых Украина уступает одному из крупнейших конкурентов – Российской Федерации, утрачивая рынок Египта (крупнейшего в мире импортера пшеницы), ведь в 2017 г. Египет установил новые спецификации импортных зерновых: так, необходимая доля протеина увеличилась до 12,5% с 11,5% для пшеницы, закупленной у Украины и России. В маркетинговом году с июля 2016 по июнь 2017 г. наше государство экспортировало в Египет около 2,5 млн. т пшеницы, что соответствует приблизительно 14% общего объема импорта пшеницы этой страной. Еще около 6,6 млн. т украинской пшеницы отгружено в Таиланд, Индонезию, Бангладеш и Республику Корея, а также на Филиппины. В целом реципиентами наших зерновых остаются страны ЕС, Африки, Азии и Ближнего Востока **.

По оценкам Министерства сельского хозяйства США (USDA), по состоянию на январь 2018 г., Украина заняла 6-е место среди крупнейших мировых экспортеров пшеницы. По экспорту других зерновых – ячменя и кукурузы – Украина заняла, соответственно, 3-е и 4-е места в мире ***.

В числе важных направлений отечественного экспорта – товары и услуги оборонной промышленности в силу ее стратегического значения и межотраслевых связей внутри страны. Развитие этой отрасли может стать драйвером роста внутреннего рынка и экспорта продукции и уже сегодня обеспечивает Украине место в десятке главных мировых экспортеров вооружений и укрепление позиций (68-е место) ведущей компании ОПК – ГК “Укроборонпром” в ТОП-100 оборонных компаний мира. Однако военный конфликт с Россией, не учитывая толчка к росту ОПК при удовлетворении потребностей вооруженных сил, повлек за собой утрату традиционных рынков экспорта продукции военного назначения и обусловил переориентацию экспортной деятельности ****.

* Платформа економічного патріотизму: невідкладні заходи / Антикризова рада громадських організацій. – 2017. – 39 с.

** Україна втрачає ринки зерна: хто після Єгипту? [Електронний ресурс]. – Режим доступу : <https://agropolit.com/news/6037-ukrayina-vtrachaye-rinki-zerna-hto-pislya-yegiptu>.

*** Grain: World Markets and Trade. USDA Foreign Agricultural Service. January 12, 2018 [Електронний ресурс]. – Режим доступу : <https://www.fas.usda.gov/data/grain-world-markets-and-trade>.

**** Платіжний баланс України. Національний банк України [Електронний ресурс]. – Режим доступу : <https://bank.gov.ua/doccatalog/document?id=27033405>.

Проект “Экспортной стратегии Украины: Дорожной карты стратегического развития торговли на период 2017–2021 годов” определяет такие сектора как движущую силу в создании высокой добавленной стоимости и увеличении украинского экспорта товаров и услуг*:

- сектор информационно-коммуникационных технологий;
- сектор креативных услуг (в том числе услуги по рекламе и связям с общественностью);
- ремесла, дизайн, киноиндустрия, индустрия моды, издательское дело и другие сценические и визуальные искусства;
- сектор туризма (экотуризм, экстремальный, культурный, деловой (MICE) и образовательный туризм);
- сектор технического обслуживания и ремонта воздушных судов;
- сектор производства запасных частей и комплектующих изделий для аэрокосмической и авиационной промышленности (в том числе для воздушных судов);
- сектор машиностроения (турбовинтовые и газотурбинные двигатели, насосы и изолированные провода и кабели для транспортных средств, транспортные средства, железнодорожные и трамвайные локомотивы, запасные части и комплектующие изделия к ним);
- сектор пищевой промышленности (в частности, пищевые ингредиенты, готовые продукты питания и органическая продукция).

Авторы Стратегии утверждают, что Украина недостаточно использует потенциал торговли с такими государствами, как Канада, Китай, Франция, Германия, Ирландия, Япония, Швеция, Швейцария, Великобритания и США.

Стратегия признает, что успехи нашей страны в развитии предпринимательства и стимулировании конкуренции не значительны, поэтому необходимо реформировать условия предпринимательской деятельности – с тем, чтобы предприятия (в частности, малые и средние) могли пользоваться преимуществами рыночной экономики, а также внедрять инновации в производство и в финансирование внешней торговли Украины. Важно стимулировать участников рынка к развитию бизнеса и дальнейшим эффективным действиям в сферах, имеющих особое значение: освоение предприятиями новых отраслей экономики, повышение конкурентоспособности на международном уровне и выход на новые рынки. Кроме того, нужен анализ мировых рынков сбыта, условий доступа на них, конкуренции, имеющихся в Украине ресурсов и производств для обеспечения этого спроса, а предпосылкой для переориентации и диверсификации отечественного экспорта является политическая воля.

Для Украины расширение поставок товаров и услуг на существующие рынки сбыта, освоение новых рынков, а также прозрачность условий торговли и прогнозируемость торговых потоков обеспечиваются, в частности, за счет участия в международных специализированных организациях, диалога со странами-партнерами и полноценного запуска украинского ЭКА.

В ведущих странах мира используются разные подходы к финансированию экспорта. Так, в США действуют специализированные организации, при помощи которых поддерживаются экспорт продукции отдельных отраслей (например, авиастроения, энергетики, сельского хозяйства), экспорт в определенных географических направлениях, а также оцениваются риски. В Японии меры по стимулированию экспорта включали специальные налоги и возмещение для экспортеров, сниже-

* Экспортна стратегія України: Дорожня карта стратегічного розвитку торгівлі на період 2017–2021 років, затверджена Розпорядженням Кабінету Міністрів України від 27 грудня 2017 р. № 1017-р. – К., 2017. – 135 с.

ние стоимости экспорта перед осуществлением поставки, предоставление кредитов, организацию экспортных конкурсов в целях демонстрации компаниями-конкурсантами наивысших показателей экспорта. Особое внимание уделялось обеспечению экономии на масштабах, когда продукция, производимая для внутреннего рынка, тоже экспортировалась. В Японии также действует специализированное финансовое учреждение, которое одновременно выполняет функции ЭКА, – Японский банк международного сотрудничества. Мексиканский опыт основывается на соединении всех процессов, связанных с поддержкой экспорта, в одной организации, которая предоставляет полный спектр услуг экспортеру непосредственно или через финансовых посредников, а также на сотрудничестве с частным сектором. Сегодня мексиканские специалисты концентрируются на конкретных экспортных проектах и отслеживают оценку их результативности при помощи системы индикаторов успешности проекта. В традиционно зависимой от экспорта немецкой экономике действуют федеральные учреждения и частные учреждения. Первые из них выполняют координационные функции по содействию экспорту всех федеральных институций и развивают имидж страны. Институции Германии на разных уровнях предоставляют схожие услуги и фокусируются на отдельных отраслях, типах предприятий или землях. В Великобритании действует централизованная система содействия экспорту, координирующая деятельность других государственных агентств по содействию экспорту на национальном и региональном уровнях, с ориентацией экспорта на развивающиеся рынки *.

В мировой практике ЭКА играют ведущую роль в политиках зарубежных стран в отношении содействия экспорту, учитывая рискованность торговли, и осуществляют страхование международных трансакций, предоставление кредитов и грантов, а также информационно-аналитических услуг **. Гарантирование и страхование экспортной деятельности при помощи уже созданного в Украине учреждения по страхованию экспорта могут занять важное место среди инструментария внешнеторговой политики государства, что позволит увеличить поставки украинской продукции в определенных географических направлениях, нивелировать риски собственно экспортеров и их контрагентов. Страхование экспортных операций приобретает большее значение для обеспечения конкурентоспособности отечественной продукции (включая сельскохозяйственную и промышленную продукцию) на внешних рынках развитых стран, чтобы добиться лучших условий соглашений и расчетов (например, при подтверждении аккредитивов, при предоставлении авансов за экспортные поставки, при обеспечении защиты экспортеров в ходе диверсификации рынков сбыта и сотрудничества со странами, имеющими повышенные риски на случай убытков у экспортеров).

В украинских реалиях считается целесообразным функционирование ЭКА отдельно от специализированного государственного банка, финансирующего/привлекающего иностранные ресурсы для экспорта (сегодня это АО “Укрэксимбанк”), как государственного учреждения, которое будет иметь необходимый правовой статус и высокую репутацию среди внешних кредиторов, а также выполнять уникальные функции страховщика. Уже принимается законодательная база для деятельности такого агентства. Как указано в пояснительной записке к проекту закона, которым пред-

* Політика сприяння експорту // Серія статей “Розуміємо ключові питання торговельної політики”. – 2014. – Вип. 2. – К., Інститут економічних досліджень і політичних консультацій [Електронний ресурс]. – Режим доступа : http://www.ier.com.ua/files//publications/Books/2.Export_promotion_policy.pdf.

** Там же.

усматривается деятельность ЭКА в Украине *, ожидается, что при помощи “квази-государственной” поддержки экспортеров уменьшится нагрузка на государственный бюджет (поскольку будет предоставляться возвратная поддержка в виде кредитов и государственных гарантий обеспечения выполнения долговых обязательств), будет преодолен дискриминационный подход к поддержке экспортеров, а также будут привлечены эксперты и доноры финансирования уставного капитала и операционных расходов учреждения. Привлечь поддержку международного сообщества это учреждение может, только имея международный рейтинг суверенного уровня.

Целесообразность существования ЭКА оправдывается потребностью в гарантийном обеспечении экспорта; недостаточностью ликвидности банков в устойчивой валюте для финансирования торговли; неудовлетворенным спросом на страхование экспорта как на финансовый продукт; необходимостью укрепления доверия к украинским контрагентам при предоставлении им пред- и постэкспортного финансирования, гарантий и выпуска других документарных инструментов при финансировании экспорта в условиях, когда торговое финансирование стало менее доступным и более дорогим для украинских экономических субъектов, когда отдельные из них (такие, как предприятия малого и среднего бизнеса, частные предприятия-экспортеры) имеют ограниченный доступ к иностранному кредитованию.

Основной целью деятельности ЭКА является экспортно-кредитное страхование — финансовый инструмент, при помощи которого обеспечивается защита экспортеров от риска невыполнения соответствующих обязательств покупателями их продукции; это экспортно-кредитная гарантия, которую ЭКА согласно предоставить экспортирующему или импортирующему субъекту и по которой гарант берет на себя обязательство возместить долг этих субъектов при материализации рисков. Страховщик, в роли которого выступает ЭКА, осуществляет возмещение в случае неплатежа со стороны покупателя. Важно, что экспортно-кредитное страхование защищает экспортеров от риска неплатежа при использовании “доверительных” и быстрых методов расчетов (например, периодических расчетов импортера на высококонкурентном рынке по “открытому счету” по факту получения товара) и при предоставлении импортеру кредита на более благоприятных условиях (рис. 1), а также позволяет менее кредитоспособным экспортерам формировать дебиторскую задолженность иностранных заказчиков с высокой кредитоспособностью.

Свою миссию по поддержанию благоприятных условий торговли и предотвращению влияния “экстерналий” нефинансового характера (мировых шоков, сложных условий торговли, недоверия инвесторов к экономическим субъектам, экономической рецессии в стране, ухудшения состояния национальной безопасности) ЭКА сможет выполнить, лишь имея высокий ресурсный потенциал. Для обеспечения выполнения посреднической функции ЭКА нужен его доступ к частным денежным средствам, к финансовым ресурсам иностранных правительств, финансовых учреждений мира и МФО, поэтому следует обоснованно избрать организационную форму ЭКА (см. рис. 1). Согласно ст. 7 упомянутого закона, источниками финансирования ЭКА являются собственные денежные средства; денежные средства, привлеченные от государственных и частных инвесторов на возвратной или безвозвратной основе; денежные средства, предоставленные международными организациями на возвратной или безвозвратной основе; бюджетные денежные средства в случае предусмотрения их законом о Государственном бюджете Украины на соот-

* Про забезпечення масштабної експансії експорту товарів (робіт, послуг) українського походження шляхом страхування, гарантування та здешевлення кредитування експорту : Закон України від 06.01.2018 р. № 1792-VIII.

ветствующий год и другие денежные средства. Под доступом к указанным ресурсам понимаются готовность отечественных и иностранных частных инвесторов, банков развития и МФО к финансированию ЭКА на возвратной или безвозвратной основе, а также предоставление украинским экспортерам торгового финансирования в рамках застрахованных ЭКА операций по стоимости, близкой к стоимости суверенного риска, которая, безусловно, будет зависеть от рейтингов ЭКА, установленных международными рейтинговыми агентствами. В соответствии с этим законом, первоначальный уставной капитал ЭКА, сформированный за счет денежных средств государственного бюджета, должен составлять не менее 200 млн. грн. (или, по нынешнему курсу гривни по отношению к доллару по состоянию на 31 марта 2018 г., 7,5 млн. дол.) по сравнению с объемом отечественного экспорта товаров и услуг, который достигает свыше 51 млрд. дол. (см. табл. 1). Такой доступ к финансированию (особенно – иностранного происхождения) зависит от мощной капитализации ЭКА, что свидетельствовало бы о государственной поддержке и долгосрочных намерениях власти в отношении деятельности агентства, связанной со страховой защитой экспортных операций при любых финансовых трудностях. Поэтому будет целесообразно увеличить минимальный законодательно установленный уровень капитализации ЭКА.



Рис. 1. Схематическая модель ЭКА

Разработано автором.

Краеугольным камнем в деятельности ЭКА может стать корпоративное управление, которое бы не допускало политического влияния на проведение его операций. Так, эксперты предлагают иметь в наблюдательном совете вновь созданного агентства независимых директоров.

Определение места, миссии и задач ЭКА в Украине принципиально важно в силу избранной для него организационной формы и возможностей его капитализации,

чтобы предотвратить ситуацию, когда финансирование и гарантирование ЭКА превратятся в форму субсидирования отдельных предприятий или отраслей промышленности, “отсоединяя” другие предприятия от финансирования, чтобы не допустить роста влияния их собственников или продолжения поставки лишь товара сырьевого характера. Такая ситуация может привести к государственному вмешательству в экономику и только ухудшить и укоренить диспропорции в экономике, что, в свою очередь, снизит ее конкурентоспособность. Если не будет определено место ЭКА на финансовом рынке Украины, то создание этого агентства деформирует структуру рынка и конкуренцию в банковской системе [13, р. 5–13, 16].

В плоскости вопроса выделения приоритетных отраслей и видов деятельности, которые будут поддерживаться агентством, лежат риск дискриминации экспортеров или риск распыления денежных средств агентства на проекты без соблюдения экспортной стратегии, нехватка поддержки для проектов и экспортирующих субъектов, имеющих перспективы, — их продукция пользуется спросом, имеет или будет иметь (при развитии производства) более высокую добавленную стоимость (сверх 50%). Поэтому речь идет о закреплении как товарных групп, которые будут поддерживаться, так и условий предоставления поддержки. Между тем закрепление товарных групп может стать инструментом политического влияния, поэтому целесообразно рассмотреть включение товарных групп лишь в Устав ЭКА, а не в закон или обозначить их в законе менее конкретно. Также необходимо обратить внимание на тот факт, что в зависимости от размера бизнеса и цикличности производства механизм предоставления поддержки разный, ведь разные и расчеты с импортерами (это могут быть краткосрочные финансирование и страхование торговли или долгосрочное структурное финансирование).

В ходе работы ЭКА предлагаются создание и наполнение информационной базы для оценки рисков стран-импортеров и предприятий-импортеров, а также платежеспособности предприятий-импортеров, которую можно использовать для совершенствования инструментов страховой защиты.

Следует отметить, что эффективность функционирования ЭКА, как и других финансовых учреждений развития, зависит от степени проникновения финансовых услуг в экономику, которая измеряется соотношением кредитных ресурсов, предоставленных в потребительских и производственных целях, и номинального ВВП, активов банков или депозитов к номинальному ВВП, а также показателем М2 (см. табл. 2).

На повестке дня неизменно стоит вопрос поиска денежных средств и инструментов финансовой поддержки экспорта. Противоречивыми остаются такие вопросы, связанные с инструментами поддержки экспорта:

— оправдан ли в наших реалиях такой инструмент поддержки, как частичная компенсация процента по экспортным кредитам, которая является формой субсидирования и может повлечь за собой упреждающие меры со стороны иностранных государств в отношении украинского экспорта;

— нужно ли сконцентрировать внимание ЭКА только на страховании некоммерческих (политических) рисков, оставляя риск предпринимательской деятельности полностью на экспортеров.

Важным инструментом является “торговое финансирование”*, при котором происходит оценка экспортного контракта и его сторон, к участию привлекаются

* Термин, употребляемый в международной практике (от англ. “trade finance”), который, согласно эмпирически скомпилированной формулировке ведущих украинских банков, предлагающих соответствующий продукт, означает комплекс операций по оценке и финансированию экспортных и импортных операций при помощи одного или нескольких финансовых инструментов (который позволяет привлечь денежные средства (в том числе иностранного происхо-

ведущие банки мира и международные финансовые учреждения. Перспективные отраслевые направления экспортного торгового финансирования заключаются в финансировании предприятий, использующих возобновляемые источники энергии, и предприятий малого и среднего бизнеса. Торговое финансирование — это средства обеспечения оборотного капитала для экспортирующих субъектов и непрерывности поставок товаров или предоставления услуг, торговых преимуществ на мировом рынке в силу возможности экспортера сразу получить денежные средства в сумме, которая должна быть уплачена за товар, конвертировать дебиторскую задолженность в наличные (оборотные) денежные средства, которые будут направлены в производство, и при этом предлагать выгодные условия расчетов (например, продолжительные отсрочки платежей для импортеров). Экспортер должен определить потребность в финансировании, сроки и стоимость разных инструментов финансирования, валюту контракта, волатильность цен на товары, закупаемые для производства, экспортируемый товар, уровень доверия к покупателю (давнему или новому партнеру), а также страну-покупателя и соответствующие риски.

Серьезным ограничением на пути развития торгового финансирования является мировая тенденция “дерискинга” * (понятие часто употребляется в значении сокращения или полного отказа банков мира от рискованных операций и сотрудничества с отдельными категориями клиентов (например, с предприятиями оборонной промышленности и атомной энергетики, некоторыми торговыми компаниями, посольствами, туристическими агентствами, а также с некоторыми странами — после начала военного конфликта на Востоке Украины, уже и с Украиной) для избежания риска финансирования запрещенной деятельности, лиц под санкциями, терроризма и т. п. **). Эта тенденция негативно влияет на финансовые потоки и расчеты развивающихся стран, поскольку для таких стран характерны риски дефолтов по долговым и производственным обязательствам, волатильность валютного курса, зависимость от цен на сырьевые товары, геополитическая нестабильность и вероятность финансирования терроризма и участия в финансовых операциях. Расходы банков на проведение финансового мониторинга растут, что повышает стоимость торгового финансирования и сокращает его доходность.

Исследование Международной торговой палаты показало, что наиболее весомыми барьерами для финансирования торговли являются:

- 1) политика противодействия “отмыванию” денег, полученных преступным путем, и процедура изучения клиентов (это ограничение отметили 93% банков-респондентов) (так, для изучения клиентов и партнеров нужны значительные затраты и обучение персонала, поскольку требования финансового мониторинга постоянно меняются вместе с почти еженедельными законодательными нововведениями надгосударственных органов и отдельных государств, и эти изменения должны отслеживаться; кроме того, отсутствует гармонизация регулятивных актов даже национальных органов в отношении финансовых операций, лиц и стран);
- 2) низкие (ниже инвестиционных) рейтинги банков и стран, с которыми проводятся операции торгового финансирования (свыше 80% респондентов);
- 3) регулятивные ограничения торговли (76% респондентов).

дения) для обеспечения оборотного капитала, необходимого для осуществления экспортных или импортных операций, и минимизировать риски, присущие торговому соглашению).

Мировая и отечественная статистика оперирует лишь данными по отдельным финансовым инструментам без их привязки к торговому финансированию или другим операциям по финансированию, которые не всегда есть в открытом доступе. Вопрос определения и анализа торгового финансирования нуждается в дальнейшем исследовании.

* От англ. “de-risking” — отказ от риска, рискованной деятельности.

** Guidance on correspondent banking services. — Paris : FATF. — October 2016. — 19 p. — P. 6–8.

Введение в действие документа Базельского комитета по банковскому надзору в отношении методических рекомендаций по банковскому регулированию 2010—2011 гг. (Базеля-III) нацелено на совершенствование управления рисками при помощи дополнительных требований к раскрытию информации, уровням левериджа, капиталу и ликвидности, что ограничит ресурсы банков, которые можно предоставить в заем в любом виде. Следовательно, банки будут стремиться увеличить свою прибыль за счет менее рискованных продуктов, клиентов и рынков, а партнерские отношения, дающие меньший доход и большие расходы, из-за которых возникает риск наложения штрафов, связанных с финансовым мониторингом, будут прекращаться*.

В поиске решения вопросов, связанных с “дерискингом”, Международная группа по противодействию “отмыванию” денег, полученных преступным путем (ФАТФ), планирует разработать рекомендации по оптимальным практикам оценки клиента. В свою очередь, группа крупнейших банков мира (включая Barclays, Citi, UBS, Santander и Deutsche Bank) тестирует технологию “блокчейн” (“базы данных блоков операций”) и “смарт-контрактов” (алгоритм для заключения и поддержки коммерческих контрактов в технологии “блокчейн”). С ростом требований финансового мониторинга усилия направляются на сокращение бумажной работы: для ускорения проверок торговых соглашений коммерческие учреждения проводят “диджитализацию” торгового финансирования (включая автоматизацию проверки клиентов (применение технических средств для сверки данных, например, в контрактах и аккредитивах, а также для проверки документов по транзакции и т. п.)).

Кроме традиционных инструментов торгового финансирования (аккредитивов и документарного инкассо, когда товар передается покупателю за выполнение условий этих инструментов, служащих дополнительным “обеспечением” обязательств как в отношении поставки, так и в отношении платежа), в мире еще оперируют такими инструментами, как эскроу-счета для размещения денежных средств, нацеленных на финансирование определенной транзакции, в финансовом учреждении и высвобождение их (то есть платеж) только в случае выполнения сторонами обязательств по контракту; открытые счета, по которым платеж осуществляется после продажи товара конечному получателю (правда, такое средство расчетов требует высокого доверия между сторонами)**.

На государственном уровне и на уровне отдельных банковских учреждений Украина уже многие годы сотрудничает с международными финансовыми организациями (МФО). Отечественные предприятия получают денежные средства по таким программам МФО по финансированию торговли, как Программа содействия торговле ЕБРР и Глобальная программа финансирования торговли Международной финансовой корпорации. АО “Укрэксимбанк” остается крупнейшим партнером мировых ЭКА, но работает без четкой законодательной базы по специализации, стратегии деятельности и соответствующему финансированию специализированного банка с учетом возможности уменьшения доли государственной собственности. В числе других банков Украины, задействованных в программах МФО по финансированию торговли, — в большинстве случаев государственные банки или банки иностранных групп (АО “Ощадбанк”, АО “ОТП Банк”, ПАО “Укрсоцбанк”, АО “Райффайзен Банк Аваль”, ПАО “Креди Агриколь Банк”, АО “УкрСиббанк” и ПАО “Мегабанк”). Се-

* De-Risking by Banks in Emerging Markets – Effects and Responses for Trade / IFC. – November 2016. – 6 p. – P. 1–3.

** Financing Export Transactions [Электронный ресурс]. – Режим доступа : https://2016.export.gov/basicguide/eg_main_085588.asp.

годня эти банки играют роль учреждений по развитию, которые кредитуют основную часть отечественных экономических субъектов (предприятий сельского хозяйства, промышленности и строительства), предоставляют для них полный комплекс услуг по обеспечению их внешнеторговых связей, принимают участие в межправительственных проектах и проектах при участии МФО и мировых ЭКА, а также обеспечивают международные расчеты этих предприятий (рис. 2).

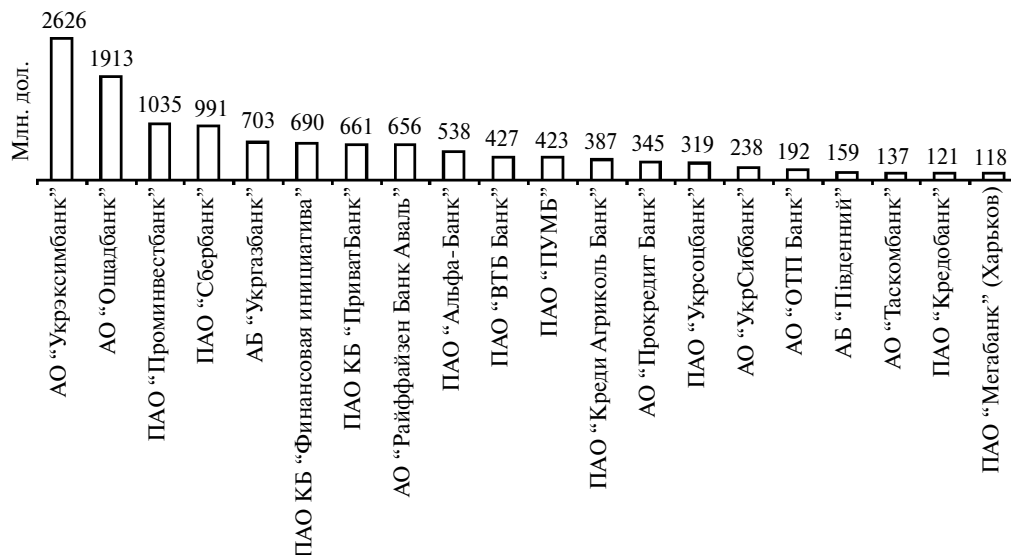


Рис. 2. Остатки денежных средств по кредитам, предоставленным субъектам хозяйствования по видам экономической деятельности (в частности, предприятиям сельского хозяйства, промышленности, строительства) по состоянию на 1 января 2018 г.

По данным НБУ и показателям банковской системы.

В некоторых странах банки развития выполняют роль ЭКА и предлагают страхование экспортных кредитов в качестве отдельного финансового продукта (по примеру Эксимбанка США, который предоставляет страхование, когда частное предприятие не готово принять на себя риск неплатежа за товар или невыполнения других обязательств). Так, это страхование экспорта в отдельные страны – в Россию, страны Латинской Америки и Африки. Эксимбанк США не создает конкуренции для учреждений, занимающихся торговым финансированием, а выступает “кредитором последней инстанции” для финансирования транзакций, риск которых не готовы принять на себя частные финансовые учреждения [14, р. 2–4].

На повестке дня стоит вопрос совершенствования системы валютного регулирования. В силу этого внедряются отдельные законодательные инициативы * по валютному регулированию деятельности ЭКА, банковского сектора и предпринимательства. Сегодня одними из основных инструментов в этом отношении являются обязательная продажа валютных поступлений от экспортных операций (достаточно действенная для технического заполнения разрыва (дефицита) валютных потоков по платежному балансу и для технического увеличения предложения

* Например, законопроект от 3 октября 2017 г. № 7155 “О внесении изменений в некоторые законодательные акты по совершенствованию порядка осуществления расчетов в иностранной валюте в целях увеличения отечественного экспорта”, который в случае принятия будет действовать параллельно с постановлением Правления НБУ от 13.12.2016 г. № 410 “Об урегулировании ситуации на денежно-кредитном и валютном рынках Украины”, которым регулируются аналогичные вопросы.

устойчивой валюты на валютном рынке) и регламентирование сроков расчетов по экспортно-импортным операциям. При этом понимаем, что нужен комплексный регулятивный документ по вопросам валютного регулирования и контроля, который бы учитывал взаимодействие НБУ, банков и ЭКА, с одной стороны, и субъектов ВЭД (в частности, экспортеров) — с другой. Также необходимо осуществить меры, которые увеличат экспортные поступления и инвестирование в деятельность экспортеров. Вопрос сроков расчетов по операциям ВЭД следует решать не только для тактического реагирования, но и в согласии с представителями предприятий и по условиям торговли на внешних рынках для обеспечения украинским субъектам ВЭД преимуществ, — с тем, чтобы они могли предлагать своим иностранным контрагентам выгодные условия расчетов.

В мае 2016 г. Украина присоединилась к Соглашению ВТО о государственных закупках (куда входят 47 стран-участниц, принявших на себя обязательства прозрачной конкуренции при осуществлении государственных закупок) и имеет шансы получить равный доступ к рынку государственных закупок (оценочно свыше 1,7 трлн. дол. ежегодно, что в десятки раз превышает показатели торгового оборота Украины) и защититься от дискриминации продуктов, услуг и поставщиков. Значимость этого соглашения для экспортеров можно понять со слов заместителя министра экономического развития и торговли Украины М. Нефедова: “Это — простейший путь для экспорта отечественных товаров. Украинским компаниям не нужно тратить лишние денежные средства на маркетинг, договариваться о выходе в сеть или открывать представительство. Заявки и процедуры государственных тендеров, как правило, четко структурированы. Поэтому все, что нужно, — это найти интересный тендер и соответствующим образом оформить заявку” *.

Положения ВТО предлагают более благоприятные условия для развивающихся стран, впрочем, нашему государству необходимо вести дальнейший диалог с ВТО (в частности, по поводу поддержки АПК). Также в контексте экспорта продукции АПК (в частности, благодаря Соглашению с ЕС о свободной торговле — Соглашению по углубленной и всеохватывающей зоне свободной торговли) тарифные и нетарифные меры государств Евросоюза в отношении продукции из Украины были ослаблены, а удерживание существующих и расширение новых рынков сбыта требуют активного диалога с соответствующими странами по поводу более благоприятных мер по контролю с их стороны импорта в них, что поможет ускорить поставки и уменьшить трансакционные издержки украинских экспортеров.

В мировых реалиях, где технический прогресс и открытость экономик являются основными факторами роста, годовой отчет ВТО о состоянии мировой торговли был посвящен необходимости налаживания механизма приспособления экономик к изменениям в мировом спросе на товары и технологии, а также соответствующего внедрения активной политики развития внутреннего рынка труда, переквалификации и релокации кадров при поддержке государства, развития профильного обучения — с тем, чтобы обеспечить необходимой рабочей силой деятельность экспортноориентированных отраслей экономики, сделать возможными мобильность и быструю переориентацию кадров в условиях технологизации производства **. Внешняя торговля увеличивает внутренний спрос на квалифицированных работников и

* Україна офіційно приєдналася до Угоди СОТ про державні закупівлі (GPA) / Міністерство економічного розвитку і торгівлі України [Електронний ресурс]. — Режим доступа : <http://www.me.gov.ua/News/Detail?lang=uk-UA&id=5ce283a6-3c61-4fa6-9aed-17d65194daad&title=UkrainaOfitsiinoPridnalasiaDoUgodiSotProDerzhavniZakupivli-gpa->.

** World Trade Report 2017: Trade, Technology and Jobs: 12 October 2017. — 190 p. — P. 4-5, 14, 105.

ускоряет структурные изменения на рынке труда, а невыполнение указанной политики на отечественном рынке труда увеличивает долю работников сферы услуг, которая намного превышает долю узкоспециализированных работников и работников, задействованных в производственной сфере. Эксперты ВТО также говорят о тенденции к формированию “взаимосвязанной мировой экономики” и приводят пример, когда рынок труда страны интегрирован в комплексную систему мирового производства – то есть в систему “глобальных фабрик”, которая включает как сам процесс производства, так и исследования, маркетинг, бюджетирование, координацию логистики и коммуникаций.

Обозначая перспективы Украины как экспортера на мировой арене, следует отметить важность, с одной стороны, оптимизации географической структуры и расширения ассортимента экспорта, а с другой – его финансовой поддержки в форме государственного субсидирования, если это целесообразно (в частности, через механизм поддержки ЭКА), и иностранного финансирования (в частности, через участие во всех возможных специализированных программах МФО, иностранных правительств и банков развития). Кроме того, кредиторы Украины ориентируются на успехи в рефинансировании (реструктуризации) ее внешнего долга, с пиковыми выплатами в 2019–2020 гг. Бесперебойные международные расчеты и торговое финансирование должны обеспечиваться путем как стабилизации в банковском секторе, так и использования новейших схем финансирования (например, применения одного из видов отсрочки платежа – экспортного кредитования импортера-покупателя на его оплату закупок при условии изменения системы валютного регулирования в Украине) *, а также инструментов “финтех”. Ведь следует принимать во внимание, что банковские расчеты дорожают в связи с требованиями и расходами иностранных банков-корреспондентов на цели финансового мониторинга, а скорость осуществления операций уменьшается вследствие высокой зарегулированности финансовых учреждений и жестких требований к капиталу по “Базелю-III” (особенно если вопрос финансирования касается развивающихся стран).

Выводы

Со времени утраты Украиной российского рынка сбыта начался путь переориентации украинских предприятий на другие рынки, с их особенностями спроса и конкуренции, а также требованиями к продукции.

Исходные условия Украины – значительные ресурсы и выгодное территориальное размещение – благоприятны, а следовательно, при проведении разумной геополитики и создании надлежащих законодательных условий для бизнеса можно найти многочисленные незанятые ниши для развития экспортоориентированных производств с высокой добавленной стоимостью и для развития рынка услуг. Процесс “стратегизации” экспорта (определение вектора развития экспорта) и процесс создания ЭКА, начавшийся в Украине еще с 2016 г., дают ей шанс привлечь экспертов и кредиторов, укрепить международные связи отечественного крупного бизнеса и МСП, создать и модернизировать производство потенциально экспортных товаров, начать совместные международные проекты.

Оперативного аналитического реагирования и дальнейшего исследования потребует деятельность ЭКА в качестве одного из инструментов государственной поддержки внешней торговли Украины в целях наиболее эффективного использования возможностей агентства. Соответствующее дальнейшее исследование будет осуществлять-

* Платіжний баланс у листопаді 2017 року / Національний банк України [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <https://bank.gov.ua/doccatalog/document?id=27033404>.

ся в направлении развития инструментария финансирования и страхования экспорта, а также взаимодействия государства и частного сектора при поддержке отечественного экспорта, и в частности – поддержке экспорта МСП. Кроме того, существует потребность в широком отдельном исследовании вопроса, который уже длительное время стоит перед банковскими экспертами Украины и мира, – определить понятие “торговое и структурное финансирование” как продукт финансовых учреждений и как инструмент развития торговли и эффективного внедрения этого продукта.

Важно гармонизировать профильное законодательство – экспортную Стратегию – в отношении масштабной экспансии экспорта украинской продукции, законодательство по содействию экспорту/импорту определенных видов продукции или их квотированию (эмбарго), а также по санкциям. Применение международных санкционных режимов против некоторых стран мира, санкций в отношении отдельных лиц Украины и Российской Федерации, установление взаимных санкций и ограничений этих двух государств в контексте их влияния на отечественную внешнюю торговлю нуждаются в отдельном исследовании, поскольку такое влияние затрагивает движение капитала и международные расчеты в целом. В ходе такого исследования и может быть проанализировано влияние санкций и ограничений на торговые отношения Украины.

Рост экспорта запускает модернизационные процессы в производстве и стимулирует к поиску путей экологизации и энергетической эффективности в производстве. Выручка от экспортных операций является некредитным обеспечением поступления денежных средств. Нарачивание экспорта товаров, произведенных по высоким стандартам, в конечном счете, поможет нашему государству занять важную нишу среди стран – мировых экспортеров и укрепить собственную финансовую безопасность.

Список использованной литературы

1. Кібік О.М., Котлубай В.О., Хаймінова Ю.В. та ін. Стратегічні інструменти державної підтримки розвитку експортного потенціалу України // Вісник економіки транспорту і промисловості. – 2017. – № 58. – С. 31–37 [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://btie.kart.edu.ua/article/view/109954/104937>.
2. Котлубай В.О. Розвиток стратегічних напрямів зовнішньоторговельної політики України / Сучасні напрямки розвитку економіки і менеджменту на підприємствах України : зб. матер. II всеукр. наук.-практ. конф. студентів, аспірантів та молодих учених, присвяченої 50-річчю створення факультету управління та бізнесу ХНАДУ (26 жовтня 2016 р.). – Харків : ХНАДУ, 2016. – С. 549–551.
3. Яценко О.М., Невзгляд Н.Г., Невзгляд А.Г. Розвиток експортного потенціалу аграрного сектора економіки України в умовах глобалізації // Зовнішня торгівля: економіка, фінанси, право. – 2015. – № 3. – С. 39–48 [Электронный ресурс]. – Режим доступа : http://nbuv.gov.ua/UJRN/uazt_2015_3_6.
4. Мовчан В.С. Політика сприяння експорту в Україні після адміністративної реформи. – К. : ПРООН, 2012. – 43 с.
5. Шевчук О.М., Созанський Л.Й., Татарин Н.Б. Аналіз зовнішньоторговельної діяльності України в сучасних умовах // Наукові записки національного університету “Острозька академія”. – Серія : Економіка. – 2014. – Вип. 27. – С. 8–13.
6. Софіщенко І.Я. Проблеми інституціоналізації державного сприяння експорту // Актуальні проблеми економіки. – 2012. – № 10. – С. 52–57.
7. Шаров О.М., Соколов Б.В. Щодо окремих питань державної фінансової підтримки експортної діяльності в Україні / Аналітична записка Інституту стратегіч-

них досліджень при Президентіві України. – 10.12.2012 [Електронний ресурс]. – Режим доступу : <http://www.niss.gov.ua/articles/1187/>.

8. Ляхова О., Урванцева С. Експортні кредитні агентства як ефективний інструмент фінансового стимулювання зовнішньоекономічної діяльності // Економічний часопис-XXI. – 2015. – № 1-2. – С. 23–26 [Електронний ресурс]. – Режим доступу : http://soskin.info/userfiles/file/2015/1-2_2_2015/Lyakhova,%20Urvantseva.pdf.

9. Kletzner L. Imports, Exports and Jobs: What Does Trade Mean for Employment and Job Loss. – Kalamazoo, MI : W.E.Upjohn Institute for Employment Research, 2002. – 221 p.

10. Ніколайчук С. Монетарна політика НБУ: цілі та логіка останніх рішень щодо облікової ставки / Національний банк України. – К., 15 січня 2018 р. – 32 с.

11. Mohan S. How important are tariffs and nontariff measures for developing countries' agricultural processed products exports? – 35 p. [Електронний ресурс]. – Режим доступу : https://cepr.org/sites/default/files/2486_МОНАН%20-%20How%20important%20are%20tariffs%20and%20nontariff%20measures%20for%20developing%20countries'%20agricultural%20processed%20products%20exports.pdf.

12. Sobolev D. Grain and Feed Update. Global Agricultural Information Network. USDA Foreign Agricultural Service. – 10/12/2017. – 19 p.

13. Chauffour J.-P., Saborowski C., Soylemezoglu A. Trade Finance in Crisis. Should Developing Countries Establish Export Credit Agencies? / The World Bank. Poverty Reduction and Economic Management Network International Trade Department. – January 2010. – 21 p.

14. Ezell S.J. Understanding the Importance of Export Credit Financing to U.S. Competitiveness. – The IT&IF. – June 2011. – 13 p. [Електронний ресурс]. – Режим доступу : <https://www.itif.org/files/2011-export-credit-financing.pdf>.

References

1. Kibik O.M., Kotlubay V.O., Khaiminova I.V. et al. *Stratehichni instrumenty derzhavnoi pidtrymky rozvytku eksportnoho potentsialu Ukrainy* [Strategic instruments of state support for development of export capacity of Ukraine]. *Visnyk ekonomiky transportu i promyslovosti – The bulletin of transport and industry economics*, 2017, No. 58, pp. 31–37, available at: <http://btie.kart.edu.ua/article/view/109954/104937> [in Ukrainian].

2. Kotlubay V.O. *Rozvytok stratehichnykh napryamiv zovnishn'otorgoveln'oi polityky Ukrainy* [Development of strategic directions of foreign trade policy of Ukraine]. Proceedings from: *Suchasni napryamky rozvytku ekonomiky i menedzhmentu na pidpryemstvakh Ukrainy. II vseukr. nauk.-prakt. konf. studentiv, aspirantiv ta molodykh uchenykh, prysvyachenoї 50-richchyu stvorenniya fakul'tetu upravlinnya ta biznesu KhNADU. 26 zhovtnya 2016 r.* [Modern directions of economic development and management at Ukrainian enterprises. II All-Ukrainian scientific and practical conference of students, postgraduates and young scientists dedicated to the 50th anniversary of the establishment of the Faculty of Management and Business of KhNAHU. October 26, 2016]. Kharkiv, KhNAHU, 2016, pp. 549–551 [in Ukrainian].

3. Yatsenko O.M., Nevzghliad N.H., Nevzghliad A.H. *Rozvytok eksportnoho potentsialu agrarnoho sektora ekonomiky Ukrainy v umovakh globalizatsii* [Development of export potential of the agricultural sector of the economy of Ukraine in the context of globalization]. *Zovnishnya torhivlya: ekonomika, finansy, pravo – Foreign trade: economics, finance, law*, 2015, No. 3, pp. 39–48, available at: http://nbuv.gov.ua/UJRN/uazt_2015_3_6 [in Ukrainian].

4. Movchan V.S. *Polityka Spryyannya Eksportu v Ukraini pislya Administratyvnoi Reformy* [Policy of Export Promotion in Ukraine after Administrative Reform]. Kyiv, UNDP, 2012 [in Ukrainian].

5. Shevchuk O.M., Sozanskiy L.I., Tataryn N.B. *Analiz zovnishn'otorhovel'noi diyal'nosti Ukrainy v suchasnykh umovakh* [The analysis of foreign trade activity of Ukraine in modern terms]. *Naukovi zapysky natsional'noho universytetu "Ostroz'ka akademiya". Ser.: Ekonomika – Scientific Notes of Ostroh Academy National University. Ser.: Economics*, 2014, Iss. 27, pp. 8–13 [in Ukrainian].
6. Sophishchenko I.Y. *Problemy instytutsionalizatsii derzhavnoho spryyannya eksportu* [Problems in institutionalization of state support for export]. *Aktual'ni problemy ekonomiky – Actual problems of economics*, 2012, No. 10, pp. 52–57 [in Ukrainian].
7. Sharov O.M., Sobolev B.V. *Shchodo okremykh pytan' derzhavnoi finansovoi pidtrymky eksportnoi diyal'nosti v Ukraini. Analitychna zapyska Instytutu stratehichnykh doslidzhen' pry Prezydentovi Ukrainy* [On certain issues of the state financial support for export activity in Ukraine. Analytical note by the Institute for Strategic Studies under the President of Ukraine]. 10.12.2012, available at: <http://www.niss.gov.ua/articles/1187/> [in Ukrainian].
8. Lyakhova O., Urvantseva S. *Eksportni kredytni ahentstva yak efektyvnyi instrument finansovoho stymulyuvannya zovnishn'oekonomichnoi diyal'nosti* [Export credit agencies as effective instrument of foreign economic activity financial stimulation]. *Ekonomichniy Chasopys-XXI – Economic Annals-XXI*, 2015, No. 1-2, pp. 23–26, available at: http://soskin.info/userfiles/file/2015/1-2_2_2015/Lyakhova,%20Urvantseva.pdf [in Ukrainian].
9. Kletzner L. Imports, Exports and Jobs: What Does Trade Mean for Employment and Job Loss. Kalamazoo, MI, W.E. Upjohn Institute for Employment Research, 2002.
10. Nikolaichuk S. *Monetarna Polityka NBU: Tsili ta Logika Ostannikh Rishen' shchodo Oblikovoi Stavky* [Monetary Policy of the NBU: Goals and Logic of Recent Decisions on the Discount Rate]. Kyiv, National Bank of Ukraine, January 15, 2018 [in Ukrainian].
11. Mohan S. How important are tariffs and nontariff measures for developing countries' agricultural processed products exports?, available at: https://cepr.org/sites/default/files/2486_MOHAN%20-%20How%20important%20are%20tariffs%20and%20nontariff%20measures%20for%20developing%20countries'%20agricultural%20processed%20products%20exports.pdf.
12. Sobolev D. Grain and Feed Update. Global Agricultural Information Network, USDA Foreign Agricultural Service, 10/12/2017.
13. Chauffour J.-P., Saborowski C., Soylemezoglu A. Trade Finance in Crisis. Should Developing Countries Establish Export Credit Agencies? The World Bank, Poverty Reduction and Economic Management Network International Trade Department, January 2010.
14. Ezell S.J. Understanding the importance of export credit financing to U.S. competitiveness. The IT&IF, June 2011, available at: <https://www.itif.org/files/2011-export-credit-financing.pdf>.

*Статья поступила в редакцию 7 марта 2018 г.
The article was received by the Editorial staff on March 7, 2018.*