

А. И. АМОША,
профессор, доктор экономических наук,
академик НАН Украины,
директор Института экономики промышленности НАН Украины,
ул. Желябова, 2, 03057, Киев, Украина

СПРАВЕДЛИВАЯ МЕНОВАЯ СТОИМОСТЬ ОБЪЕКТОВ

OLEKSANDR AMOSHA,
Professor, Doctor of Econ. Sci.,
Academician of the NAS of Ukraine,
Director, Institute of Industrial Economics of the NAS of Ukraine,
2, Zhelyabova St., Kyiv, 03057, Ukraine

FAIR EXCHANGE VALUE OF THE OBJECTS

Стремление к справедливости, как и стремление к правде и свободе, всегда считалось неотъемлемым свойством человеческой природы. С развитием обмена и возникновением денег это, на первый взгляд абстрактное, понятие перешло в практическую плоскость экономических отношений. В современных условиях справедливая стоимость является широко распространенным и общепризнанным понятием. Так, в Международных стандартах оценки (IVS 2011), в частности в IVS 300 “Оценка для финансовой отчетности”, употребляется понятие справедливой стоимости; в 2013 г. вступил в силу новый Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS 13) “Оценка справедливой стоимости”. Проблемы экономического неравенства и распределения богатства широко освещаются в экономической литературе, этому, например, посвящена культовая книга Т. Пикетти “Капитал в XXI веке”. Растущее неравенство, несправедливость в трудовых доходах и собственности на капитал – самые обсуждаемые на сегодняшний день вопросы. Именно поэтому изложенные в рецензируемой монографии В.В. Галасюка “Справедливая меновая стоимость объектов в сделках купли-продажи, дарения и мены” [1] теоретические положения и практические наработки автора по анализу сделок купли-продажи, дарения и мены, достижения в их границах справедливой меновой стоимости весьма актуальны и заслуживают особого внимания как теоретиков, так и практиков.

Монография состоит из введения, семи глав, заключения, послесловия и библиографии. В первой главе, посвященной соглашениям мены, автор рассматривает вопрос целесообразности участия субъектов экономических отношений в сделках мены, освещает сущность понятия стоимости как критерия сравнения экономических решений, уделяет внимание экономическому потенциалу сделок мены, их сильным и слабым сторонам. Во второй главе рассматривается экономическая сущность сделок купли-продажи и дарения, в том числе в контексте соотношения величин экономических интересов заинтересованных сторон. Третья глава посвящена анализу субъектов экономических отношений, участвующих

в сделках купли-продажи, дарения и мены, а также соответствующих объектов экономических отношений. Справедливая меновая стоимость объектов в сделках купли-продажи, дарения и мены освещается в четвертой и шестой главах, а большое количество возможных сделок раскрывается в пятой главе. Седьмая глава монографии посвящена теоретическим основам концепции четырех базовых типов решений и подходам к расчету величин стоимости решений двух типов – когда субъект контролирует объект и когда не способен на него влиять. Сразу нужно отметить, что эту главу целесообразно было бы разделить на теоретическую и практическую части и первую изложить в начале монографии, что повысило бы целостность восприятия теоретических идей автора. Особого внимания заслуживает подраздел монографии “Экономический инсульт”, в котором наглядно демонстрируется, что новые теоретические положения, разработанные автором, могут быть эффективно использованы не только для предприятий, но и на государственном уровне.

Детальное ознакомление с работой дает ощущение глубокого понимания автором теории принятия экономических решений. Об этом свидетельствует разработанная В.В. Галасюком одноименная теория, названная им “G-теорией”. Разрабатывая ее, автор исходил из того, что все экономические решения имеют свою стоимость. Поскольку стоимость является главным критерием принятия экономических решений, то каждый субъект экономических отношений стремится принимать именно такие экономические решения, которые обеспечат ему максимально возможную совокупную стоимость объектов, которыми он владеет и распоряжается. Созданная В.В. Галасюком “G-теория” отличается от большинства современных экономических исследований и представляет собой научный мейнстрим. Она базируется на бинарных отношениях, двоичной системе счисления и древнекитайских философских положениях “Книги перемен”, что в совокупности делает монографию уникальной как по форме и содержанию, так и по полученным научным результатам.

В работе зафиксирован наиболее абстрактный по уровню бинарный элемент системы экономических отношений – система “субъект – объект”, которую автор сравнивает с двоичной системой счисления Лейбница. В.В. Галасюк предлагает содержательную “экономическую” интерпретацию древнекитайских философских положений “Книги перемен”, а именно – инь и ян как двух возможных состояний соотношения субъектов и объектов экономических отношений.

В контексте стремительно нарастающей четвертой индустриальной революции и развития цифровой экономики, когда не только в производстве, но и в повседневной жизни все больше используется потенциал новейших информационно-коммуникационных технологий, в основу которых положены двоичная система счисления и бинарные отношения, масштабное применение технологий, основанных на двоичной системе счисления, закономерно должно было привести к формированию соответствующей экономической теории. В рецензируемой монографии изложен ряд положений “G-теории”, которая решает эту важную методологическую задачу – формирует концептуальные основы новой цифровой экономической теории XXI в.

Для построения “G-теории” В.В. Галасюк также предлагает применить концепцию условно-денежного потока, определяет ее принципы, вводит субъективно ориентированную концепцию дисконтирования, дает собственное определение понятия “экономический риск” и фиксирует его принципиальное отличие от понятия риска в целом. Автором сформулированы три теоремы стоимости как состав-

ляющие “G-теории”: теорема G1 – новый подход к оценке объектов, базирующийся на концепции условно-денежного потока; теорема G2 – новый подход к скорости роста стоимости объектов; теорема G3 – новый подход к структуре стоимости объектов, которые в совокупности дают возможность глубже понять широкий круг вопросов, возникающих на практике в связи с управлением стоимостью объектов экономических отношений.

Важными элементами “G-теории” являются концепции четырех базовых типов решений и единственно возможной последовательности их реализации, то есть все бесконечное множество решений, принимаемых и реализуемых субъектами экономических отношений, состоит из четырех базовых типов решений, которые целесообразно реализовывать в единственно возможной последовательности для достижения максимального результата.

На основе положений “G-теории” автором получена формула справедливой меновой стоимости объектов в сделках купли-продажи, которая демонстрирует асимметричность влияния покупателей и продавцов на формирование меновой стоимости объектов в сделках купли-продажи и раскрывает экономическую сущность “эффекта владения”, обнаруженного экспериментально Д. Канеманом и другими исследователями. Эта формула впервые демонстрирует, что влияние на формирование справедливой меновой стоимости объектов в сделках купли-продажи у покупателей вдвое больше, чем у продавцов. В монографии также впервые описан алгоритм формирования справедливой меновой стоимости объектов в сделках мены.

Справедливая меновая стоимость объектов обеспечивает равенство экономических интересов сторон, участвующих в сделках купли-продажи, дарения и мены, – именно в этом заключается базовая концепция В.В. Галасюка, которая положена в основу математических формул для расчета справедливой меновой стоимости объектов в сделках купли-продажи, дарения и мены.

Уникальность монографии состоит в том, что в ней впервые (на основе бинарных отношений) получены все возможные множества субъектов экономических отношений, потенциально прекращающих контролировать объекты экономических отношений, а также субъектов экономических отношений, потенциально начинающих контролировать объекты экономических отношений. На базе этого получены множества возможных сделок купли-продажи, дарения и мены, а также экономически целесообразных сделок мены. Все эти множества автор математически формализовал, что позволило создать соответствующие алгоритмы вычисления и программирования для новой экономической теории, основанной на диджитализации.

Поскольку “G-теория” создавалась В.В. Галасюком, прежде всего, как теория принятия экономических решений, а критерием сравнения экономических решений служит величина стоимости, поэтому без внимания автора не могли остаться вопросы сравнения чисел и величин. Уделяя внимание численному сравнению решений, автор не развивает это перспективное направление в своем исследовании, что отнюдь не умаляет полученных им весомых научных результатов.

Монография В.В. Галасюка “Справедливая меновая стоимость объектов в сделках купли-продажи, дарения и мены” – весомый вклад в теорию и практику оценки и бухгалтерского учета. В ней предлагается единый методологический подход к анализу сделок купли-продажи, дарения и мены, что позволяет сформировать алгоритмы действий в указанных соглашениях для получения максимальной экономической выгоды. Монография представляет интерес как для теоретиков, имеющих

целью развить новую экономическую теорию, основанную на процессах диджитализации, так и для тех, кто непосредственно участвует в осуществлении указанных соглашений на практике.

Список использованной литературы

1. Галасюк В.В. Справедлива мінова вартість об'єктів в угодах купівлі-продажу, дарування і міни : моногр. – Дніпро : АРТ-ПРЕС, 2017. – 208 с.

References

1. Halasyuk V.V. *Spravedlyva Minova Vartist' Ob'ektiv v Uhodakh Kupivli-Prodazhu, Daruvannya i Miny* [A Fair Exchange Value of the Objects in Transactions for Sale/Purchase, Gift and Barter]. Dnipro, ART-PRES, 2017 [in Ukrainian].

*Рецензия поступила в редакцию 6 июля 2018 г.
The review was received by the Editorial staff on July 6, 2018.*
