

АННОТАЦИИ

Аборчи А.В. *Концептуальные подходы к определению равновесного количества банков в экономике.* – С. 173.

Проанализированы концептуальные подходы к определению равновесного количества банков в экономике государства. Сделан вывод о том, что оптимальное количество банков должно обеспечивать полное удовлетворение спроса на финансовые ресурсы, а также способствовать достижению макроэкономического равновесия.

Ключевые слова: банки, банковская система, равновесие, количество банков, концепция, подход, конкуренция.

Бавин В.В. *Анализ мирового опыта использования полуавтономных налоговых агентств и возможностей его применения в Украине.* – С. 151.

Выделены проблемы, существующие в налоговой системе Украины, на примере статистических данных и исследований Всемирного банка. Проанализирован международный опыт реформирования налоговой системы при помощи создания полуавтономных налоговых агентств на примере различных стран. Выделены общие признаки, которые присущи большинству SARA вне зависимости от институциональных особенностей стран, в которых они используются. Выполнен анализ работ зарубежных авторов по данной проблеме. Выделены положительные и отрицательные аспекты реформ на принципах SARA. Обоснованы рекомендации по возможным направлениям реформирования налоговой системы Украины с использованием полуавтономных налоговых агентств.

Ключевые слова: полуавтономные налоговые агентства, налоговая система, институциональные условия, коррупция, реформы.

Базартинова А.В. *Методы определения стоимости заемного капитала предприятия.* – С. 180.

Обоснована современная экономическая ситуация в Украине. Дано определение понятия «стоимость заемного капитала». Выявлена различная терминология оценки стоимости заемного капитала. Рассмотрены внутренние и внешние факторы, под влиянием которых образуется стоимость заемного капитала, а также определены ее этапы формирования. Обобщен подход для определения средневзвешенной стоимости заемного капитала предприятия. Выявлены ее основные составляющие: цена банковского кредита, лизинга и облигационного займа.

Ключевые слова: оценка стоимости заемного капитала, заем, банковский кредит, облигационный заем, лизинг, средневзвешенная стоимость заемного капитала.

Брюховецкая Н.Е., Педерсен И.А. *Методология оценки рисков предприятия.* – С. 17.

Обоснована необходимость оценки величины рисков предприятия, функционирующего в условиях рыночной экономики. Раскрыта сущность понятия "риск"; рассмотрены трактовки данного понятия различными авторами. Предложено авторское определение сущности риска. Проанализированы методы качественного и количественного анализа рисков, особенности и условия их проведения. Представлены этапы проведения качественного и количественного анализа рисков. Выявлены преимущества и недостатки основных методов оценки рисков предприятия.

Ключевые слова: риск, величина риска, количественные и качественные методы оценки риска, преимущества и недостатки основных методов оценки риска предприятия.

Булеев И.П., Хромов Н.И. *Организационно-экономический механизм внедрения системы развития человеческого капитала предприятия.* – С. 3.

Исследованы вопросы роли человеческого капитала в повышении социально-экономической эффективности производства, капитализации предприятия, достижении высоких конечных результатов экономического развития. Обоснованы количественные и качественные факторы эффективности работы персонала предприятия, повышения уровня его профессиональной пригодности. Предложена система управления мотивационными аспектами развития человеческого капитала.

Ключевые слова: человеческий капитал, механизм реализации стратегии, мотивационные факторы развития, критерии эффективности.

Васильева Н.Ф. *Информационный риск как составляющая экономического риска в антикризисном управлении.* – С. 37.

С целью совершенствования подходов к минимизации рисков в процессе антикризисного управления рассмотрены информационные риски (далее – ИР) как составляющая экономических рисков. В результате исследования выделены основные источники ИР, предложены меры по их снижению.

Ключевые слова: информационные риски, экономические риски, антикризисное управление, информация, информационное обеспечение, информационная безопасность, онлайн-электронный бизнес.

Галкин Н.С. *Традиционная и электронная торговля в Украине.* – С. 189.

Исследована конкуренция институтов электронной и традиционной торговли в Украине. Рассмотрены различия правил поведения покупателей и продавцов в каждом из этих институтов. Для покупателя выделены этапы покупки, а также показана конкуренция на каждом из них. Конечный результат в конкуренции определяется в результате "голосования гривней". Для продавца определены различия в торговле через каждый из институтов, а конкуренция идет посредством выбора канала продаж, присущего конкретному институту. Сформулированы последствия данной конкуренции и прогнозы развития ситуации.

Ключевые слова: электронная торговля, институт торговли, интернет-магазин, институциональные изменения в торговле, конкуренция институтов.

Гриневская С.Н., Ганзуленко Р.М. *Бюджетная и социальная политики: механизмы регулирования.* – С. 50.

Рассмотрены теоретические и научно-методические вопросы регулирования сбалансированного экономического и социального развития в условиях ограниченных финансовых ресурсов. Определены принципы и приоритеты государственной бюджетной и социальной политики. Обоснованы применения инновационных механизмов управления государственными финансами и нового упорядоченного и системного нормативно-правового обеспечения.

Ключевые слова: государственное регулирование, социальная и бюджетная политики, социальная ориентация экономики, социализация бюджета.

Дементьева Т.А. *Аутсорсинг как средство повышения конкурентоспособности малых и средних предприятий.* – С. 104.

Проанализированы тенденции, перспективы развития аутсорсинга. Основным мотивом, который побуждает предприятия применять аутсорсинг, является потребность в улучшении обслуживания клиентов, снижении расходов, сосредоточении на основных ее видах, избежании дополнительных инвестиций, снижении определенных рисков и т.д. Сосредоточено внимание на возможностях и рисках применения аутсорсинга для оптимизации бизнеса.

Ключевые слова: аутсорсинг, кластер, инвестиции, бизнес, предприятия.

Дзюба Б.П., Шишацкий Д.В. *Моделирование налоговых реакций корпоративных структур.* – С. 97.

Предложен научно-методический подход к оценке влияния налоговых реакций корпоративных структур на объем их налоговых платежей, в основе которого лежит модель оптимизации корпоративной структуры своих налоговых платежей после изменения налоговой среды. Модель базируется на предположении о стремлении собственников корпоративной структуры к сохранению или увеличению своей прибыли после налогового реформирования и наличии ограничений по реализации различных типов налогового поведения. В качестве оптимизируемого показателя используется разница между налоговыми платежами до и после изменения налоговой среды.

Ключевые слова: корпоративные структуры, налоговое поведение, налоговые реакции, модели налогового поведения.

Рассматриваются некоторые аспекты кооперации крупного и малого бизнеса. Подчеркивается актуальность развития кооперационных связей между разными формами бизнеса в отечественной экономике. Раскрывается позитивная роль малого бизнеса как экономического партнера крупных предприятий, преимущества и недостатки основных форм производственной кооперации, которые сложились в современной мировой практике. Обращается внимание на то, что в условиях дефицита собственных средств малых предприятий и физических лиц–предпринимателей использование аутсорсинга способствует развитию малого бизнеса и повышению его роли в современной экономике.

Ключевые слова: малый бизнес, крупный бизнес, производственная кооперация, формы кооперации, аутсорсинг, субконтрактинг, франчайзинг, лизинг, кластер, бизнес-инкубирование.

Ефименко Г.В. *Управление капитализацией в рамках классических и современных подходов менеджмента.* – С. 163.

Рассмотрена сущность научных подходов к управлению. Исследованы теоретические и методические особенности использования научных положений классических и современных подходов к менеджменту в процессе управления капитализацией промышленных предприятий. Обосновано использование процессного подхода как основного в построении системы управления капитализацией.

Ключевые слова: капитализация, менеджмент, предприятие, процессный подход.

Завгородняя О.П. *Проблемы вертикальной интеграции теплогенерирующих компаний Украины в контексте их приватизации.* – С. 113.

Выполнен анализ приватизации энергетических компаний Украины. Определена направленность этого процесса. Выявлены факторы, которые повлияли на оценку стоимости приватизируемых энергетических компаний. Обоснованы особенности вертикальной интеграции при создании энергоугольных компаний и необходимость взвешенного подхода к этому процессу на основе измерения потенциальных выгод/потерь, связанных с ним.

Ключевые слова: приватизация, энергетическая компания, тепловая генерация, вертикальная интеграция.

Петренко Ю.А. *Оценка налогового потенциала промышленного города.* – С. 221.

Предложен расчет налогового потенциала промышленного города и индекса налогового потенциала. Рассмотрены подходы к определению понятия "налоговый потенциал", выделено восемь основных методов его оценки. Дано определение налогового потенциала промышленного города. Проанализирован опыт оценки налогового потенциала в странах Евросоюза и в Украине. Предложены алгоритм и методика оценки налогового потенциала промышленного города, основанные на методе репрезентативной налоговой системы.

Ключевые слова: налоговый потенциал, промышленный город, методы оценки, метод репрезентативной налоговой системы.

Пономарев С.В. *Развитие механизмов общего финансирования энергосберегающих проектов.* – С. 264.

Определены критерии эффективности механизмов общего финансирования энергосберегающих проектов, предложена система показателей для их оценки. Обоснованы направления развития института общего финансирования энергосбережения.

Ключевые слова: общее финансирование, государственно-частное партнерство, энергосбережение, повышение энергоэффективности.

Прокопенко Р.В. *Прогнозирование конфликтов институтов инвестирования.* – С. 64.

Изложен научно-методический подход к оценке последствий конфликта инвестиционных институтов, который дает возможность прогнозирования инвестиций в украинскую промышленность. Суть конфликта между институтами инвестирования заключается в том, что субъектами являются институт обратного инвестирования в Украину и институт вложения выведенных средств за рубежом. Участниками конфликта являются предприятия перерабатывающих отраслей промышленности, причем конфликт этот внутренний. Объектом конфликта являются действия,

соответствующие каждому из институтов, которые были описаны выше. Инцидент конфликта возникает при выводе средств за рубеж и возникновении необходимости в принятии решения об их дальнейшем направлении.

Ключевые слова: институты инвестирования, конфликты, промышленные предприятия, прогнозирование.

Рассуждай Л.Н. *Капитализация как фактор инвестиционной привлекательности угледобывающих предприятий.* – С. 71.

Рассмотрена сущность капитализации как фактора инвестиционной привлекательности предприятия. Предложены методы оценки рыночной стоимости предприятия. Обоснована возможность использования доходного подхода оценки стоимости угледобывающего предприятия с использованием методов прямой капитализации и дисконтирования денежных потоков.

Ключевые слова: капитализация, инвестиционная привлекательность, угледобывающие предприятия, методы оценки.

Рассуждай Э.Я. *Формирование стратегии развития предприятия на основе стоимостно-ориентированного подхода.* – С. 203.

Проанализированы теоретические основы управления стоимостью капитала предприятия. Обосновано, что уровень стоимости капитала предприятия является важным измерителем его рыночной стоимости и капитализации. При этом делается вывод, что построение стоимостно-ориентированной модели управления стоимостью предприятия нуждается в осмыслении при применении его к украинским реалиям. Предполагается использовать подход VBM, который позволяет формировать экономическую стратегию развития предприятия и обеспечивает повышение эффективности стратегических и оперативных управленческих решений на всех уровнях управления.

Ключевые слова: стоимость капитала, стоимостно-ориентированный подход, капитализация, экономическая стратегия.

Семенов А.Г., Закаблук А.А., Шарко А.И. *Особенности формирования и использования кадрового потенциала предприятия.* – С. 28.

Рассмотрены особенности формирования и использования кадрового потенциала копрового цеха ОАО "Запорожсталь". Приведены показатели производительности труда и трудоемкости за 2008-2010 гг. Доказано, что повышение среднечасовой выработки в 2010 г. достигнуто в целом за счет снижения трудоемкости.

Ключевые слова: кадровый потенциал, производительность труда, трудоемкость, предприятие.

Черная А.А. *Инструменты управления развитием человеческого капитала на промышленном предприятии.* – С. 122.

Рассмотрены важные внутриорганизационные документы: компенсационный пакет и кодекс корпоративной культуры, которые обеспечивают благоприятные институциональные условия развития человеческого капитала. Обосновано влияние трансформации внутриорганизационных норм и правил на развитие человеческого капитала.

Ключевые слова: человеческий капитал, институциональный механизм, управление развитием, персонал, предприятие, институциональные изменения, институты, внутриорганизационные документы.

Черных Е.В. *Препятствия и направления регионального развития социальной ответственности отечественных предприятий.* – С. 140.

Рассмотрена сущность социальной ответственности в современных условиях развития экономики страны. Сделаны выводы относительно особенностей развития социальной ответственности предприятий на уровне регионов. Выявлены показатели, влияющие на социально-экономическое развитие регионов присутствия предприятий. На основе SWOT-анализа выявлены сильные и слабые стороны, возможности и угрозы развития социальной ответственности бизнеса в Донецком регионе.

Ключевые слова: социальная ответственность бизнеса, социальная ответственность предприятий, социально-экономическое развитие региона.

Шемякина Н.В., Гориненко А.С. *Состояние и проблемы инвестиционной деятельности в промышленности Украины.* – С. 83.

Проанализировано текущее состояние инвестиционной деятельности в Украине, исследованы проблемы инвестиционного развития. Рассмотрена структура капитальных инвестиций. Приведена динамика валовых капитальных инвестиций в промышленности и объемов ВВП. Проанализированы тенденции и структура инвестиций в основной капитал по видам промышленной деятельности отечественными предприятиями в последние годы. Предложены возможные способы использования и совершенствования оптимизации структуры источников финансирования инвестиций в основной капитал. Рассмотрены источники, тенденции и структура инвестиций в инновационные продукты и процессы. Обоснованы основные направления активизации инвестиционной деятельности и повышения инвестиционной привлекательности отечественной экономики.

Ключевые слова: инвестиции, развитие, промышленность, привлечение инвестиций, инвестиционная политика, динамика инвестиций.

Шемякина Н.В., Пономаренко А.А. *Перспективы лизингового кредитования технического обновления промышленного производства в условиях инновационного развития.* – С. 251.

Исследуется доступность лизинга машин и оборудования, а также проблема недофинансирования капитальных вложений. Раскрыты недостатки действующей системы финансирования инвестиций, что определяет необходимость разработки новых методов. Показано, что определенный рост эффективности производства зависит от возможности внедрения новых видов оборудования. Исследовано влияние банковского сектора на развитие рынка лизинговых услуг, а также возможность активизации банков в сфере инвестирования путем применения лизингового кредитования.

Ключевые слова: лизинговые операции банков, техническая база промышленного производства, инновационное развитие, рынок банковских услуг.

АНОТАЦІЇ

Аборчі О.В. *Концептуальні підходи до визначення рівноважної кількості банків в економіці.* – С. 173.

Проаналізовано концептуальні підходи до визначення рівноважної кількості банків в економіці держави. Зроблено висновок про те, що оптимальна кількість банків має забезпечувати повне задоволення попиту на фінансові ресурси, а також сприяти досягненню макроекономічної рівноваги.

Ключові слова: банки, банківська система, рівновага, кількість банків, концепція, підхід, конкуренція.

Бавін В.В. *Аналіз світового досвіду використання напівавтономних податкових агентств і можливостей його вживання в Україні.* – С. 151.

Виділено проблеми, які існують у податковій системі України, на прикладі статистичних даних і досліджень Всесвітнього банку. Проаналізовано міжнародний досвід реформування податкової системи за допомогою створення напівавтономних податкових агентств на прикладі різних країн. Виділено загальні ознаки, які притаманні більшості SARA незалежно від інституціональних особливостей країн, у яких вони використовуються. Виконано аналіз робіт зарубіжних авторів з даної проблеми. Виділено позитивні та негативні аспекти реформ на принципах SARA. Обґрунтовано рекомендації щодо можливих напрямів реформування податкової системи України з використанням напівавтономних податкових агентств.

Ключові слова: напівавтономні податкові агентства, податкова система, інституціональні умови, корупція, реформи.

Базартінова О.В. *Методи визначення вартості позикового капіталу підприємства.* – С. 180.

Обґрунтовано сучасну економічну ситуацію в Україні. Дано визначення поняття «вартість позикового капіталу». Виявлено різну термінологію оцінки вартості позикового капіталу. Розглянуто внутрішні й зовнішні фактори, під впливом яких утворюється вартість позикового капіталу, а також визначено її етапи формування. Узагальнено підхід для визначення середньозваженої вартості позикового капіталу підприємства. Виявлено її основні складові: ціна банківського кредиту, лізингу та облігаційної позики.

Ключові слова: оцінка вартості позикового капіталу, позика, банківський кредит, облігаційна позика, лізинг, середньозважена вартість позикового капіталу.

Брюховецька Н.Ю., Педерсен І.О. *Методологія оцінки ризиків підприємства.* – С. 17.

Обґрунтовано необхідність оцінки величини ризиків підприємства, яке функціонує в умовах ринкової економіки. Розкрито сутність поняття "ризик"; розглянуто трактування цього поняття різними авторами. Запропоновано авторське визначення сутності ризику. Проаналізовано методи якісного і кількісного аналізу ризиків, особливості й умови їх проведення. Подано етапи проведення якісного і кількісного аналізу ризиків. Виявлено переваги і недоліки основних методів оцінки ризиків підприємства.

Ключові слова: ризик, величина ризику, кількісні і якісні методи оцінки ризику, переваги і недоліки основних методів оцінки ризику підприємства.

Булєєв І.П., Хромов М.І. *Організаційно-економічний механізм упровадження системи розвитку людського капіталу підприємства.* – С. 3.

Досліджено питання ролі людського капіталу в підвищенні соціально-економічної ефективності виробництва, капіталізації підприємства, досягненні високих кінцевих результатів економічного розвитку. Обґрунтовано кількісні та якісні чинники ефективності роботи персоналу підприємства, підвищення рівня його професійної придатності. Запропоновано систему управління мотиваційними аспектами розвитку людського капіталу.

Ключові слова: людський капітал, механізм реалізації стратегії, мотиваційні чинники розвитку, критерії ефективності.

Васильєва Н.Ф. *Інформаційний ризик як складова економічного ризику в антикризовому управлінні.* – С. 37.

З метою вдосконалення підходів до мінімізації ризиків у процесі антикризового управління розглянуто інформаційні ризики (далі – ІР) як складову економічних ризиків. У результаті дослідження виділено основні джерела ІР, запропоновано заходи для їх зниження.

Ключові слова: інформаційні ризики, економічні ризики, антикризове управління, інформація, інформаційне забезпечення, інформаційна безпека, онлайн-електронний бізнес.

Галкін М.С. *Традиційна та електронна торгівля в Україні.* – С. 189.

Досліджено конкуренцію інститутів електронної та традиційної торгівлі в Україні. Розглянуто відмінності правил поведінки покупців і продавців у кожному з цих інститутів. Для покупця виділено етапи покупки, а також показано конкуренцію на кожному з них. Кінцевий результат у конкуренції визначається в результаті "голосування гривнею". Для продавця визначено відмінності в торгівлі через кожен з інститутів, а конкуренція йде за допомогою вибору каналу продажів, притаманного конкретному інституту. Сформульовано наслідки даної конкуренції і прогнози розвитку ситуації.

Ключові слова: електронна торгівля, інститут торгівлі, інтернет-магазин, інституційні зміни в торгівлі, конкуренція інститутів.

Гринецька С.М., Ганзуленко Р.М. *Бюджетна та соціальна політики: механізми регулювання.* – С. 50.

Розглянуто теоретичні та науково-методичні питання регулювання збалансованого економічного та соціального розвитку в умовах обмежених фінансових ресурсів. Визначено принципи та пріоритети державної бюджетної та соціальної політики. Обґрунтовано засади використання інноваційних механізмів управління державними фінансами й нового упорядкованого та системного нормативно-правового забезпечення.

Ключові слова: державне регулювання, соціальна та бюджетна політики, соціальна орієнтація економіки, соціалізація бюджету.

Дементьєва Т.А. *Аутсорсинг як засіб підвищення конкурентоспроможності малих і середніх підприємств.* – С. 104.

Проаналізовано тенденції, перспективи розвитку аутсорсингу. Основним мотивом, що спонукає підприємства до прийняття рішення щодо використання аутсорсингу, є потреба в поліпшенні обслуговування клієнтів, зниженні витрат, підвищенні гнучкості діяльності, зосередженні на основних її видах, уникненні додаткових інвестицій, зниженні певних ризиків тощо. Зосереджено увагу на можливостях і ризиках застосування аутсорсингу для оптимізації бізнесу.

Ключові слова: аутсорсинг, кластер, інвестиції, бізнес, підприємство.

Дзюба Б.П., Шишацький Д.В. *Моделювання податкових реакцій корпоративних структур.* – С. 97.

Запропоновано науково-методичний підхід до оцінки впливу податкових реакцій корпоративних структур на обсяг їх податкових платежів, в основі якого лежить модель оптимізації корпоративної структури своїх податкових платежів після зміни податкового середовища. Модель базується на припущенні про прагнення власників корпоративної структури до збереження або збільшення свого прибутку після податкового реформування і наявності обмежень із реалізації різних типів податкової поведінки. Як показник, що оптимізується, використовується різниця між податковими платежами до і після зміни податкового середовища.

Ключові слова: корпоративні структури, податкова поведінка, податкові реакції, моделі податкової поведінки.

Єгізарова К.Ю. *Актуальні напрями виробничої кооперації між великим і малим бізнесом.* – С. 239.

Розглянуто деякі аспекти кооперації великого та малого бізнесу. Підкреслено актуальність розвитку коопераційних зв'язків між різними формами бізнесу у вітчизняній економіці. Розкрито позитивну роль малого бізнесу як економічного партнера великих підприємств, переваги та

недоліки основних форм виробничої кооперації, що існують у сучасній світовій практиці. Звернуто увагу на те, що в умовах дефіциту власних коштів малих підприємств та фізичних осіб-підприємців використання аутсорсингу сприяє розвитку та посиленню ролі малого бізнесу в сучасній економіці.

Ключові слова: малий бізнес, великий бізнес, виробнича кооперація, форми кооперації, аутсорсинг, субконтрактинг, франчайзинг, лізинг, кластер, бізнес-інкубування.

Єфименко Г.В. *Управління капіталізацією в рамках класичних і сучасних підходів менеджменту.* – С. 163.

Розглянуто сутність наукових підходів до управління. Досліджено теоретичні і методичні особливості використання наукових положень класичних і сучасних підходів до менеджменту в процесі управління капіталізацією промислових підприємств. Обґрунтовано застосування процесного підходу як основного в побудові системи управління капіталізацією.

Ключові слова: капіталізація, менеджмент, підприємство, процесний підхід.

Завгородня О.П. *Проблеми вертикальної інтеграції теплогенеруючих компаній України в контексті їх приватизації.* – С. 113.

Проведено аналіз приватизації енергетичних компаній України. Визначено спрямованість цього процесу, виявлено чинники, які вплинули на оцінку вартості енергетичних компаній, що приватизувалися. Обґрунтовано особливості вертикальної інтеграції при створенні енерговугільних компаній і необхідність зваженого підходу до цього процесу на основі вимірювання потенційних вигід/втрат, пов'язаних із ним.

Ключові слова: приватизація, енергетична компанія, тепла генерація, вертикальна інтеграція.

Петренко Ю.О. *Оцінка податкового потенціалу промислового міста.* – С. 221.

Запропоновано розрахунок податкового потенціалу промислового міста та індексу податкового потенціалу. Розглянуто підходи до визначення поняття "податковий потенціал", виділено вісім основних методів його оцінки. Надано визначення податкового потенціалу промислового міста. Проаналізовано досвід оцінки податкового потенціалу в країнах Євросоюзу і в Україні. Запропоновано алгоритм і методику оцінки податкового потенціалу промислового міста, засновані на методі репрезентативної податкової системи.

Ключові слова: податковий потенціал, промислове місто, методи оцінки, метод репрезентативної податкової системи.

Пономарьов С.В. *Розвиток механізмів спільного фінансування проектів з енергозбереження.* – С. 264.

Визначено критерії ефективності механізмів спільного фінансування енергозберігаючих проектів, запропоновано систему показників для їх оцінки. Обґрунтовано напрями розвитку інституту спільного фінансування енергозбереження.

Ключові слова: спільне фінансування, державно-приватне партнерство, енергозбереження, підвищення енергоефективності.

Прокопенко Р.В. *Прогнозування конфліктів інститутів інвестування.* – С. 64.

Викладено науково-методичний підхід до оцінки наслідків конфлікту інвестиційних інститутів, який дає можливість прогнозування інвестицій в українську промисловість. Суть конфлікту між інститутами інвестування полягає в тому, що суб'єктами є інститут зворотного інвестування в Україну й інститут вкладення виведених засобів за кордоном. Учасниками конфлікту є підприємства переробних галузей промисловості, причому конфлікт цей внутрішній. Об'єктом конфлікту є дії, що відповідають кожному з інститутів, які були описані вище.

Інцидент конфлікту виникає при виведенні засобів за кордон і виникненні необхідності в ухваленні рішення про їх подальший напрям.

Ключові слова: інститути інвестування, конфлікти, промислові підприємства, прогнозування.

Рассуждай Е.Я. *Формування стратегії розвитку підприємства на основі вартісно-орієнтованого підходу.* – С. 203.

Проаналізовано теоретичні основи управління вартістю капіталу підприємства. Обґрунтовано, що рівень вартості капіталу підприємства є важливим вимірником його ринкової вартості та капіталізації. При цьому робиться висновок, що побудова вартісно-орієнтованої моделі управління вартістю підприємства потребує осмислення при застосуванні його до українських реалій. Передбачається використовувати підхід VBM, який дозволяє формувати економічну стратегію розвитку підприємства і забезпечує підвищення ефективності стратегічних і оперативних управлінських рішень на всіх рівнях управління.

Ключові слова: вартість капіталу, вартісно-орієнтований підхід, капіталізація, економічна стратегія.

Рассуждай Л.М. *Капіталізація як чинник інвестиційної привабливості вугледобувних підприємств.* – С. 71.

Розглянуто сутність капіталізації як чинника інвестиційної привабливості підприємства. Запропоновано методи оцінки ринкової вартості підприємства. Обґрунтовано можливість використання дохідного підходу оцінки вартості вугледобувного підприємства з використанням методів прямої капіталізації та дисконтування грошових потоків.

Ключові слова: капіталізація, інвестиційна привабливість, вугледобувні підприємства, методи оцінки.

Семенов А.Г., Закаблук Г.О., Шарко А.І. *Особливості формування та використання кадрового потенціалу підприємства.* – С. 28.

Розглянуто особливості формування й використання кадрового потенціалу копрового цеху ВАТ "Запоріжсталь". Наведено показники продуктивності праці та трудомісткості за 2008-2010 рр. Доведено, що підвищення середньогодинного виробітку у 2010 р. досягнуто цілком за рахунок зниження трудомісткості.

Ключові слова: кадровий потенціал, продуктивність праці, трудомісткість, підприємство.

Черних О.В. *Перешкоди та напрями регіонального розвитку соціальної відповідальності вітчизняних підприємств.* – С. 140.

Розглянуто сутність соціальної відповідальності в сучасних умовах розвитку економіки країни. Зроблено висновки щодо особливостей розвитку соціальної відповідальності підприємств на рівні регіонів. Виявлено показники, що впливають на соціально-економічний розвиток регіонів присутності підприємств. На основі SWOT-аналізу виявлено слабкі та сильні сторони, можливості та загрози розвитку соціальної відповідальності бізнесу в Донецькому регіоні.

Ключові слова: соціальна відповідальність бізнесу, соціальна відповідальність підприємств, соціально-економічний розвиток регіону.

Чорна О.А. *Інструменти управління розвитком людського капіталу на промисловому підприємстві.* – С. 122.

Розглянуто важливі внутрішньоорганізаційні документи: компенсаційний пакет і кодекс корпоративної культури, які забезпечують сприятливі інституціональні умови розвитку людського капіталу. Обґрунтовано вплив трансформації внутрішньоорганізаційних норм і правил на розвиток людського капіталу.

Ключові слова: людський капітал, інституціональний механізм, управління розвитком, персонал, підприємство, інституціональні зміни, інститути, внутрішньоорганізаційні документи.

Шемякіна Н.В., Гориненко Г.С. *Стан і проблеми інвестиційної діяльності у промисловості України.* – С. 83.

Проаналізовано сучасний стан інвестиційної діяльності в Україні, досліджено проблеми інвестиційного розвитку промисловості. Розглянуто структуру капітальних інвестицій. Наведено динаміку валових капітальних інвестицій у промисловості та обсягів ВВП. Проаналізовано тенденції та структуру інвестицій в основний капітал за видами промислової діяльності вітчизняними підприємствами протягом останніх років. Запропоновано можливі способи викори-

стання та вдосконалення оптимізації структури джерел фінансування інвестицій в основний капітал. Розглянуто джерела, тенденції та структуру інвестицій в інноваційні продукти та процеси. Обґрунтовано основні напрями активізації інвестиційної діяльності та підвищення інвестиційної привабливості вітчизняної економіки.

Ключові слова: інвестиції, розвиток, промисловість, залучення інвестицій, інвестиційна політика, динаміка інвестицій.

Шемякіна Н.В., Пономаренко А.А. *Перспективи лізингового кредитування технічного оновлення промислового виробництва в умовах інноваційного розвитку. – С. 251.*

Досліджено доступність лізингу машин і обладнання, а також проблему недофінансування капітальних вкладень. Розкрито недоліки чинної системи фінансування інвестицій, що викликає необхідність розробки нових методів. Показано, що певне зростання ефективності виробництва залежить від можливості впровадження нових видів обладнання. Досліджено вплив банківського сектору на розвиток ринку лізингових послуг, а також можливість активізації банків у сфері інвестування шляхом застосування лізингового кредитування.

Ключові слова: лізингові операції банків, технічна база промислового виробництва, інноваційний розвиток, ринок банківських послуг.

ABSTRACTS

Aborchie O.V. *Conceptual approaches to the definition of the equilibrium number of banks in the economy. – P. 173.*

The article analyses the conceptual approaches to the definition of the equilibrium number of banks in the economy of the state. The conclusion was made that the optimal number of banks should maximum satisfy the demand for the financial resources arising from subjects of economic activity, as well as contribute to the increase of the investment funds attracted by banks. The equilibrium number of banking organizations should contribute to improving the macroeconomic stability and effective operation of the national economy.

Keywords: banks, banking system, equilibrium, number of banks, concept, approach, competition.

Bavin V.V. *Analysis of foreign experience in the use of Semi-Autonomous Revenue Agencies and possibilities of its application in Ukraine. – P. 151.*

The paper analyzes the development of tax bodies since the independence of Ukraine. During 20 years the government of Ukraine has been trying to find the ways of reorganizing and improving the work of the State Tax Service. However, the attempts resulted only in the temporary success and did not solve the problems. To solve the problems of tax bodies, it is possible to use the foreign experience. In the world practice there is a good example of reorganization of tax services is the introduction of Semi-Autonomous Revenue Agencies (SARAs). It is noted that there are many authors who analyze in their works the effectiveness of SARAs to be used in instead of traditional tax subdivisions, positive and negative effects of their introduction. According to the reports Doing Business (2007 – 2011), prepared by the World Bank, Ukraine takes the last position in the simplicity of doing business and tax payments. The author studies the effectiveness of using the above experience under the present institutional conditions of Ukraine that can improve the work of tax bodies and decrease the level of corruption in the tax relations system and tries to give grounds for the possible ways of using this experience in Ukraine. The experience in the use of SARAs in some countries is analyzed in detail. Among them are Peru, Tanzania, Uganda, Brazil, Switzerland. The form, criteria for the organization and construction of tax bodies are analyzed, as well as the positive changes which began after the introduction of SARAs. However, the introduction of SARAs did not have a positive effect in all of these countries. As for using this experience in Ukraine, SARAs can have a positive effect on the development of the tax system taking into account the present institutional environment. To do it, one should clearly identify the circle of problems of tax bodies that are to be solved under the introduction of SARAs.

Keywords: Semi-Autonomous Tax Agencies, tax system, institutional conditions, corruption, the reform.

Bazartinova O.V. *Methods of determining the cost of enterprise's borrowed capital. – P. 180.*

The paper describes the current economic situation in Ukraine. It gives the definition of the concept "cost of borrowed capital." Different terms concerning the estimation of the cost of borrowed capital are demonstrated. The author enumerates both internal and external factors, which have influence on the formation of the cost of borrowed capital, as well as defines the stages in its formation. Generalized is the approach to determining the average cost of capital of the enterprise. Identified are its major components, such as the price of bank credit, leasing and bond loan.

Keywords: determination of cost of borrowed capital, loan, bank credit, bond loan, leasing, average cost of borrowed capital.

Bryukhovetska N.Y., Pedersen I.O. *Methodology for assessing enterprise's risks. – P. 17.*

This article proves the necessity of assessing risks of the enterprise that operates in the market economy. It describes the concept of risk, as well as presents its interpretation by different authors. Besides, the authors offer their own definition of risk. Methods of a qualitative and quantitative analysis of risks are analyzed, and their features and conditions in which they can be used as well. The article also presents the stages in conducting the qualitative and quantitative analysis of risks, and reveals the advantages and disadvantages of basic methods used for assessing enterprise's risks.

Keywords: risk, amount of risk, qualitative and quantitative methods of risk assessment, advantages and disadvantages of basic methods of enterprise's risk assessment.

Buleev I.P., Khromov M.I. *The organizational and economic mechanism for introducing the system of enterprise's human capital development. – P. 3.*

The paper examines the role of human capital role in the improvement of socio-economic efficiency of production, capitalization of the company, achievement of high eventual outcomes in the economic development. It proposes a progressive system of recruitment based on a professional selection of specialists and competitive nature of staff employment. The authors studied the factors of enterprise's human capital development which connect with the optimization of personnel size and structure, increase of its professional and qualification characteristics, creation of the effective mechanism for labor motivation aimed at achieving high economic results. The optimization of the number of engineering and technical personnel should be done in accordance with the requirements of the scientific organization of labor, modern approaches to the formation of enterprise's job structure, rational system of placement and distribution of functional responsibilities. The conditions should be created for training of engineers and workers. It is necessary to develop the system of control of motivational aspects in the development of human capital, as well as the mechanism for increasing labor motivation that includes the formation of a wages fund. Each structural unit should form the wages fund depending on the intensity of work and its contribution to the achievement of actual results of the company. The introduction of the organizational and economic mechanism increases the efficiency of enterprise's management system and provides the achievement of the main economic goal – profit growth, increase of capitalization level and competitiveness.

Keywords: human capital, mechanism of strategy realization, motivational factors of development, criteria for effectiveness.

Chernykh O.V. *Obstacles and directions for the regional development of social responsibility of domestic enterprises.* – P. 140.

The paper focuses on the essence of social responsibility in the current conditions of the economy. The conclusions are made that corporate social responsibility at the regional level has a specific character. Identified are the parameters that affect the socio-economic development of regions' enterprises. Based on the SWOT-analysis, identified are the strong and weak points, opportunities and threats to the social responsibility of business in Donetsk region. At the regional level a detailed concept of development of social partnership between enterprises and regional authorities is needed, which would take into account the specific socio-economic development of each region, availability of the necessary material resources and specialists on social responsibility in the region. High expectations of companies implementing CSR principles are connected with the fact that the activities on social responsibility provide improved reputation, more information about the brand, establishment of relationships with the government, increased products quality, competitive advantages, innovation attractiveness, productivity, sales and other indicators of enterprises' efficiency.

Keywords: corporate social responsibility, social responsibility of enterprises, socio-economic development of the region.

Chorna O.A. *Instruments for managing the development of human capital at an industrial enterprise.* – P. 122.

The paper identifies the instruments for managing the development of human capital at the enterprise, which include the rates and rules (the institutes), being kept and prescribed in the national and intra-organization documents. The following intra-organization documents which of great importance are considered: a compensation package and code of corporative culture. They provide favourable institutional conditions for the development of human capital. The separation of these two instruments is connected with that the compensation package includes mainly material incentives to the development of human capital, and the code of corporative culture – moral and psychological ones. The grounds are given that the transformation of intra-organization rates and rules has influence on the development of human capital. The institutional transformations and favourable institutional environment have influence upon labor behaviour, needs, value, interests, beliefs, employee motives.

Keywords: human capital, institutional mechanism, managing development, personnel, enterprise, institutional changes, institutes, intra-organization documents.

Dementyeva T.A. *Outsourcing as a means of increasing the competitiveness of small- and medium-sized enterprises.* – P. 104.

The paper analyzes the trends and prospects for the development of outsourcing. The main motive of the enterprise to use outsourcing is better servicing of clients, cutting of costs, increase of products competitiveness, more flexibility in its activities, concentration on basic activities, avoiding additional investments, reduction of risks and so on. To provide a greater role of outsourcing in the increase of enterprise's efficiency, a special attention should be paid to collection, systematization and analysis of the information which is used

when making decisions. Outsourcing can be considered as a new form of relations between enterprises that can substantially improve the results of their activities, increase their market value and enhance the efficiency of business.

Keywords: outsourcing, cluster, investments, business, enterprise.

Dzyuba B.P., Shyshatskyi D.V. *Modeling of corporation structures' tax reaction.* – P. 97.

The variety of reactions of the economic subjects in different countries and types of activity to the same tax reforms testifies that the tax institutes and stereotypes of tax behavior have the basic influence on the results of the regulative tax influences of the state. Therefore, the researches on the approaches to the assessment of tax reactions of the economic subjects are urgent now which are taking into account specific features of the country and enterprises. In particular, actual are the researches on the influence of the corporate structures epy payments the payments of which are the basic sources for the budget receipts.

The paper offers a scientific and methodical approach to the assessment of the influence of the corporate structures' tax reaction on the volume of their tax payments, the basis of which is the model of optimization of tax payments by the corporate structure after the changes in the tax environment. The model is based on the assumption that the owners of the corporate structure seek to maintain or increase their income after tax reforms and that there are some constrains on the implementation of different types of tax behavior.

Tax reaction of the corporate structure is realized as the measures of tax behavior, the possibilities of which are limited by the resources available both traditional (financial, personnel, material) and non-traditional (availability of free markets under expansion or transnational development; degree of demand elasticity under active adaptation with the influence on consumers and suppliers etc.). Unlike most ordinary enterprises, the Ukrainian corporate structures have the possibility not to reduce their income after tax reforms. As the most Ukrainian corporations are oriented to the export of their products (metal products, electric power, machine-building, agricultural products etc.), they have the ability to hide the part of their income in offshore areas. As the index to be optimized, the difference between tax payments before and after the changes in the tax environment is used.

Keywords: corporate structures, tax behavior, tax reactions, models of tax behavior.

Efymenko H.V. *Managing capitalization within the framework of classic and modern approaches of management.* – P. 163.

The paper focuses on the essence of scientific approaches to management. Basic classic and modern approaches to management have been studied, their features are analyzed. Theoretical and methodical features of using scientific positions of classic and modern approaches to management in the process of managing industrial enterprises' capitalization have been studied. The author proved the necessity of using the process approach as a basic one in building the system of capitalization management.

Keywords: capitalization, management, enterprise, process approach.

Egiazarova K.Yu. *Current trends of production co-operation between large and small business.* – P. 239.

This article discusses some aspects of cooperation between large and small business. An integral part of the economic growth is the use of various forms of cooperation and increase of economic specialization. Cooperative interaction has a positive impact on the innovative climate in the country. Underlined is the urgency of developing the cooperation relations between the different forms of business in the domestic economy. The positive role of small business as an economic partner of large enterprises is revealed, the advantages and disadvantages of main forms of production cooperation prevailing in today's world. As a result of the cooperative relations, the manufacturing, technological, financial, economic, organizational and managerial communications between the parties make the use of resources available more effective. A positive result of production cooperation is the revitalization of small business that becomes a partner of large enterprises and an active participant in the implementation of the state social programs. Unlike Ukraine, the importance of small business in the economies of foreign countries is large enough. The ratio of large and small business in the developed countries is 1: 500. Large and small business is objectively interested in the development of the industrial cooperation with each other, since the results of this process are beneficial to both parties. The attention is paid to the fact that under the shortage of own funds for small business and individual entrepreneurs the usage of outsourcing contributes much to the development of small business and strengthens its role in the modern economy. The author explains the relevance and feasibility of a greater use of outsourcing, as this form of cooperation meets the needs of the large enterprise (customer) and small business (director). Choosing the right

form of cooperation allows increasing the performance, confidence in each other, simplifying many bureaucratic and organizational procedures.

Keywords: small business, large business, production cooperation, forms of cooperation, outsourcing, subcontracting, franchising, leasing, cluster, business incubation.

Galkin M.S. *Traditional and electronic trade in Ukraine.* – P. 189.

The paper investigates the competition of electronic and traditional trade in Ukraine. There are some differences in the rules of behavior of buyers and sellers in each of these institutes. For the buyer identified are the stages of purchase, as well as the competition on each of them is described. The end result of the competition is determined by "vote money". For the seller, the differences in the trade are identified through each of the institutes, and the competition is realized through selection of a specific sales channel inherent in the specific institute. Based on the analysis, we can conclude that the victory of one institute over another does not happen. The fight is likely to transform into the merger of both institutes. Firstly, it is because the rules of buyers are such that the buyer can easily use both institutes at all stages of purchase. The second reason for the merge is the desire of the entrepreneur to use the sales channels offered by each of the institutes. In conclusion, the consequences of the competition are formulated, and the development of the situation is forecasted. Here are some of them. The manufacturers follow the policy of one price, which does not depend on the sales channel.

The weak position of the domestic on-line stores does not allow to compete with foreign ones, both in the quality of services and in prices. One can say about lobbying of laws which strengthen the position of traditional trade. Businessmen who represent the traditional trade have a greater economic means to achieve the competitive advantages at the legislative level. Now we can see the competition among on-line retailers by dumping. This competition will not be infinite. Some stores will begin to merge; some will begin to compete in services by promoting their own brand.

Keywords: e-trade, trade institute, on-line store, institutional changes in trade, competition of institutes.

Grinevska S.M., Ganzulenko R.M. *Budget and social policy: the mechanisms of regulation.* – P. 50.

The paper deals with theoretical and scientific-methodical issues of regulation of balanced economic and social development under restricted financial resources. The analysis of trends in the social development provided by financing from the budget was made. The recommendations as for the formation of the social aspect of the budget policy have been worked out. Priorities in the government budget policy and social policy are identified. The authors propose strategic directions for the social development in the aspect of the budget financial support. The importance of the government regulation of social orientation of the economy by means of regulation of social expenditures grows in the modern conditions of economic transformations.

Socially-oriented economy in the present conditions of Ukraine's development implies high level of redistribution of financial resources through the budget. Besides, a significant increase of budget expenses is not accepted because of the following reasons: social duties of Ukraine are bigger than the possibilities; the absence of the sources for the budget deficiency financing. The most actual problems of the present economic development of Ukraine are great social duties of the country, people's paternalistic mood support, the fact that the state policy is not directed to the formation of the social strategy that would imply that the social expenses do not burden the economy but even stimulate its development. The authors propose to work out the effective mechanism of priority social programs financing in order to stimulate the approval of socio-economic reforms in the regions, increase of effectiveness of spending public finances for social aims. In 2012, it's necessary to provide the policy of saving budget finances; the structure of budget expenses must match the definitely marked priorities of socio-economic development of Ukraine and the government must pursue a proper economic policy through the decrease of the direct financing of social needs and through the increase of financing from the people on the basis of the their income increase, namely wages, pensions, other types of social transfers. It's possible due to the usage of new mechanisms of regulating the public finances and systematized legal acts.

Keywords: state regulation, budget and social policy, social orientation of economy, budget financial support for social orientation of the economy, budget financial support for social development, budget socialization.

Petrenko Y.O. *Estimating tax potential of the industrial city.* – P. 221.

The article is deals with theoretical and practical aspects of the industrial city's tax potential estimation. To find the solution of the problem as for the state financial policy impact on the industrial city's development, the author offers to estimate the industrial city's tax potential and index of tax potential. The main goal

of the article is to give the definition of tax potential at the local level and to develop methodological aspects of the city's tax potential. The approaches to the concept "tax potential" have been examined including both international and domestic scientific views on the problem. The definition of the industrial city's tax potential is given. It is stressed that the main purpose of the city's tax potential estimation is to define the tax policy orientation in the municipality in order to improve the local tax system. The eight main methods of the city's tax potential estimation are selected and a brief description of these methods is presented. The experience of the city's tax potential estimation in the European Union and Ukraine is analyzed. The algorithm of the industrial city's tax potential estimation procedure consisting of six constituent elements is proposed. The methodology of the estimation is based on the method of representative tax system. The approach proposed in the article differs from other methods in that it allows the application of both aggregated and non-aggregated indicators. The methodology makes possible to estimate either tax potential of one municipality or give a representative estimation of tax potential of the city as compared with a certain group of municipalities. It also allows the estimation of tax potential index. The effectiveness of given methodology can be improved by a simultaneous application of regression models which allow determination of the influence of different factors on the indicators under consideration.

Keywords: tax potential, industrial city, methods of estimation, representative tax system method.

Ponomaryov S.V. *Developing the mechanisms of joint financing of energy-saving projects.* – P. 264.

The paper identifies the criteria for financing energy-saving projects by the state and private partners, offers the system of indexes to estimate them. The directions for developing the institute of joint financing of energy-saving projects are well-grounded.

Keywords: joint financing, public private partnership, energy-saving, increase of energy efficiency.

Prokopenko R.V. *Forecasting the conflicts of investment institutes.* – P. 64.

The latest development of the economic system of Ukraine is characterized by a great deal of reforms on its transformation and making it closer to the western economies. However, the results of these reforms do not correspond to the goals, and very often they are quite opposite to the expectations. The enterprises, while realizing their activity, always have an alternative to choose this or that variant of decisions, because in different situations are employed different institutes which regulate the way of behavior and sanctions that can follow. Similarly, the contractors of the enterprise also have the alternative institutes for each situation. That's why there are always the institutional conflicts between operating industrial enterprises and their contragents. The article proves the necessity of forecasting these conflicts. It presents a scientific and methodical approach to forecasting the conflicts of investment institutes. The above approach helps to the assessment of consequences entailed by the conflicts of investment institutes and gives the opportunity of predicting the investments in the Ukrainian industry. The further development of this approach is building of models for assessing the conflicts in investment concerning different types of industrial enterprises. The essence of the conflict between the investment institutes consists in that the subjects are the institute of reverse investing to Ukraine and institute of investment of funds withdrawn abroad. The participants of the conflict are the enterprises of processing industries; this conflict is internal. The object of the conflict is the actions, corresponding to each of the institutes described above. The incident of the conflict arises when the funds are withdrawn abroad and when there is a necessity of making the decision on their further direction.

Keywords: investment institutes, conflicts, industrial enterprises, forecasting.

Rassuzhday L.M. *Capitalization as a factor of the investment attractiveness of the coal-mining companies.* – P. 71.

The article describes the essence of capitalization as a factor of the investment attractiveness of the enterprise. It offers the methods to assess the market value of the enterprise. They arguments are advanced to use an income-based approach to assessment of the coal-mining companies' value using the methods of direct capitalization and discounted cash flows. The above aspects of the use of discounted cash flow techniques show that for determining the value of the coal-mining companies it is necessary to pay special attention to the method of determination of reversion, as well as of discount rates and capitalization.

Keywords: capitalization, investment attractiveness, coal-mining companies, methods of assessment.

Rassuzhday E.Ya. *Forming the strategy of enterprise's development on the basis of a value oriented approach.* – P. 203.

The paper analyzes a theoretical framework for managing the value of enterprise's capital. It proved that the level of enterprise's capital value is an important measure of its market value and market capitaliza-

tion. Thus, it is concluded that the building of a value - oriented model for managing enterprise's value requires understanding of its use in the Ukrainian realities. The use of the value-based approach allows to form the economic strategy for enterprise's development and enhances the effectiveness of strategic and operational managerial decisions at all levels of management.

Keywords: value of capital, value-oriented approach, capitalization, economic strategy.

Semenov A.G., Zakabluk H.O., Sharko A.I. *Features of the formation and use of enterprise's personnel potential.* – P. 28.

The paper considers the features of the formation and use of the personnel potential on the example of the scrap shop of OJSC " Zaporizhstal". It presents the indicators of labor productivity and labor intensity for 2008-2010. The authors gave arguments that the increase in the average hour production was achieved in 2010 due to reducing labor intensity.

Keywords: personnel potential, labor productivity, labor intensity, enterprise.

Shemyakina N.V., Gorynenko H.S. *State and problems of the investment activity in the Ukrainian industry.* – P. 83.

The paper analyzes the current state of the investment activity in Ukraine and studies the problems of the investment development. It analyzes the problems connected with forming the investment policy and offers the measures aimed at improving the situation. In the context of the global financial crisis as well as political instability and economic deficiencies in Ukraine's system of management the investment climate in Ukraine in 2008-2009 significantly turned for the worse. Typical is a significant capital outflow from Ukraine, including the reduction of investments in various sectors of the economy. The article analyzes the structure of capital investments, and shows the dynamics of gross capital investments in the industry, and the GDP. Besides, the article analyzes tendencies and structure of investments in fixed assets by types of industrial activity during the last years. It proposes possible ways of using and improving the methods of optimizing the structure of financial sources of investment in the basic capital. The authors also analyze the current state of innovation activities in the Ukrainian industry in the recent years. They describe the sources, trends and structure of investments in the innovation products and processes. The innovation activity has significantly reduced in the recent years, as well as the introduction of advanced technological processes and production of new types of products. The basic directions for enhancing the investment activity and increasing the investment attractiveness of the national economy are identified. The conclusion is made that the achievement of the economic stability and renewal of industrial production requires the active investment policy and justified long-term strategic directions aimed at creating, increasing and efficient using of the scientific and technical potential of the industry in accordance with the national requirements.

Keywords: investment, development, industry, attraction of investments, investment policy, dynamics of investments.

Shemyakina N.V., Ponomarenko A.A. *Prospects for leasing lending the technical renovation of the industrial production under the innovation development.* – P. 251.

This paper examines availability of machinery and equipment leasing, as well as the problem of underfunding of capital investments. The main trends in the world economy development and role of a technological progress in providing the competitiveness of the national economy are described. The main factors which have a negative effect on Ukraine's economy development are defined and the reasons for it are analyzed. The authors indicate that the certain growth of production efficiency depends on the possibility of introducing new kinds of equipment. The drawbacks of the current system of investments financing are identified. The leasing financing is justified, because it offers flexible terms and customized options. The authors examined the role of leasing in the increasing investment activity. The importance of the development of leasing as a method of fixed capital reproduction and stimulation of the innovation processes is argued. The authors analyzed the influence of the banking sector on the leasing market development. The possibility of increasing the activities of banks in leasing investment was studied. The banking sector is of great importance for all the participants of leasing relations, because the bank credit is a significant source of funding their activities. Leasing operations in the banking can be an effective way to stimulate the investments and create a competitive environment on the financial services market. The effect of investment is achieved through the expansion of non-traditional methods of financing used by banks. Creation of the innovative model of the economic development is not possible without achieving the necessary dynamics of renovation of the technical base of production. The changes in investment must be based on the principle of proper use. That's why it is necessary to develop new methods of financing investment.

Keywords: leasing operations of banks, technical bases for industrial production, innovation development, market of banking services.

Vasylyeva N.F. *Information risk as a component of the economic risk in anti-crisis management.* – P. 37.

To improve the approaches to minimization of risks in the course of anti-crisis management, the paper addresses the information risks (further – IR) as a component of the economic risks (ER).

The information risks are connected with creation, transfer, preservation and use of the information by means of electronic carriers and other communication facilities. Place of IR in ER is defined by its value in certain economic types of activity of managing subjects, and by features of business processes. IR can be considered as a separate category or a kind of risk and as a component of corresponding groups of ER. The economic meaning of the concept “information risk” consists in that it influences the information system, and as a result, it can lead either to losses or erroneous forecast or decision on the economic development.

This article considers IR, caused by damage or information leakage, and IR which depend on the quality of the information system in the context of a component of the economic risks in anti-crisis management.

Giving the economic meaning to IR allows to apply the economic methods to manage them. These circumstances demand the attraction of experts who possess not only the economic but also information knowledge. Besides, to minimize IR the author offers to make a very careful selection of personnel, to improve the formation of the information base for making managerial decisions, to use several reliable information sources for making decisions, to form the block of the anti-crisis information, to study a foreign experience and scientific and technical achievements in the sphere of creation and use of information security systems, to provide protection of the information in the information systems and in on-line electronic business.

Keywords: information risks, economic risks, anti-crisis management, information, information support, information security of on-line electronic business.

Zavgorodnya O.P. *Problems of vertical integration of fuel-generating companies of Ukraine in the context of their privatization.* – P. 113.

The paper analyzes privatization of energy-generating companies in Ukraine. It is quite clear that this process is directed to solution of problems of reconstruction and modernization of thermal power-stations, competition on market of electric power, internal market of coal production. Factors which influenced the estimation of the cost of energy-generating companies under privatization are exposed, among them: weakness of the Ukrainian economy, inability to solve the problem of energy market reformation, absence of competition on privatization auctions. The features of vertical integration when creating energy-and-coal companies are grounded, the importance of which is in the first row of factors now. The attention is accented on the necessity of a weighted approach to this process on the basis of development of the methodology for measuring all the potential benefits/losses related to the vertical integration.

Keywords: privatization, energy-generating company, thermal generation, vertical integration.